

**UNIVERSIDAD NACIONAL “DANIEL ALCIDES CARRIÓN”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES
ESCUELA DE FORMACION PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**



TESIS

**EL FACTORING COMO ALTERNATIVA DE FINANCIAMIENTO EN LA
LIQUIDEZ Y CAPITAL DE TRABAJO EN LAS MYPES MANUFACTURERAS
DE LA PROVINCIA DE PASCO, EN EL 2017**

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO

PRESENTADO POR:

**Bach. Rosibel Antonina, TELLO VILLANUEVA.
Bach. Noemi, LIMA ROJAS.**

ASESORA:

Mg. Inés VIZA PUCLLAS

PASCO - PERÚ - 2018

PRESENTADA POR:

Bach. Rosibel Antonina TELLO VILLANUEVA.

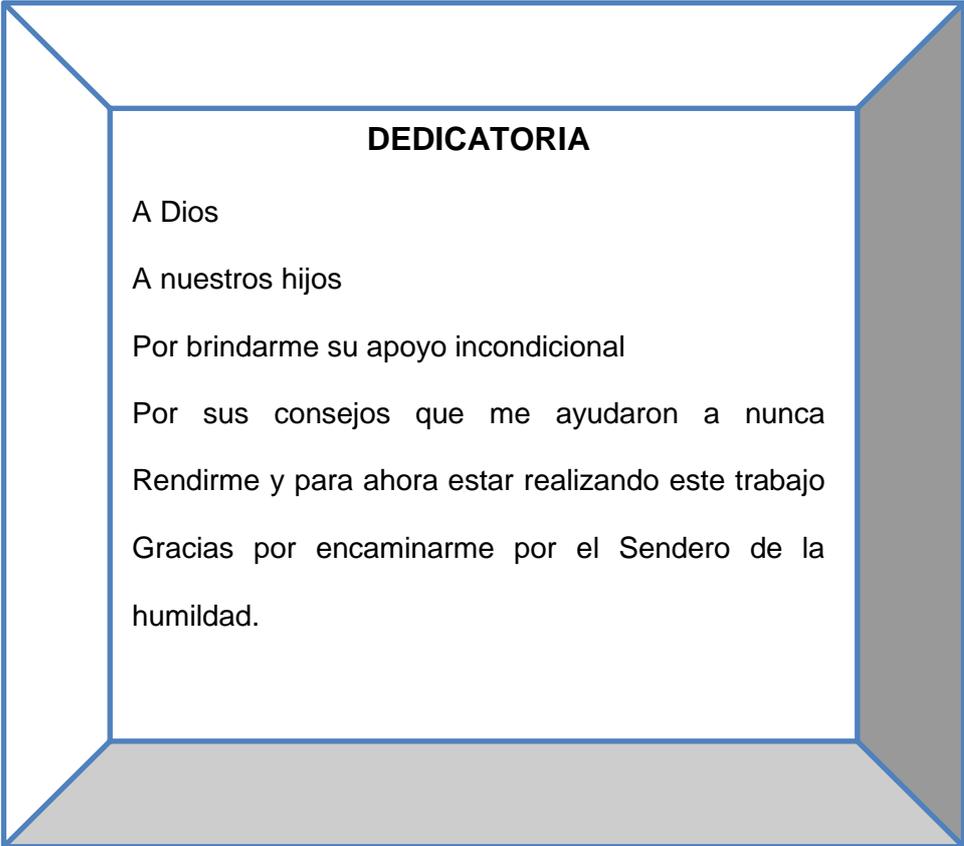
Bach. Noemi LIMA ROJAS

SUSTENTADO Y APROBADO ANTE LOS JURADOS:

Mg. Nicéforo VENTURA GONZALES
Presidente

Dr. Julián C. ROJAS GALLUFFI
Miembro del Jurado

Dr. Ladislao ESPINOZA GUADALUPE
Miembro del Jurado



DEDICATORIA

A Dios

A nuestros hijos

Por brindarme su apoyo incondicional

Por sus consejos que me ayudaron a nunca

Rendirme y para ahora estar realizando este trabajo

Gracias por encaminarme por el Sendero de la
humildad.

INDICE

DEDICATORIA

INDICE

INTRODUCCION

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1	DESCRIPCION DE LA REALIDAD	07
1.2	DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	08
1.3	FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	08
1.3.1	Problema Principal	08
1.3.2	Problemas Específicos	09
1.4	FORMULACIÓN DE OBJETIVOS	09
1.4.1	Objetivo General	09
1.4.2	Objetivos Específicos	09
1.5	JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	10
1.6	LIMITACIONES DE LA INVESTIGACIÓN	11

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1	ANTECEDENTES DE ESTUDIO	12
2.2	BASES TEÓRICOS – CIENTÍFICOS	13
2.3	DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS	57

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1	TIPO Y NIVEL DE LA INVESTIGACIÓN	59
3.1.1	Tipo de Investigación	59
3.1.2	Nivel de Investigación	59
3.2	MÉTODO DE INVESTIGACIÓN	59
3.2.1	Método	59
3.2.2	Diseño	60
3.3	UNIVERSO Y MUESTRA	60

3.3.1. Universo de Estudio	60
3.3.2. Universo Social	60
3.3.3. Unidad de Análisis	61
3.4. FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS	61
3.4.1. Hipótesis General	61
3.4.2. Hipótesis Específicos	61
3.5. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES	62
3.6. DEFINICIÓN DE VARIABLES E INDICADORES	62
3.7. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	63
3.7.1. Técnicas	63
3.7.2. Instrumentos	63
3.8. TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS	64

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN OBTENIDOS DE RESULTADOS

4.1. DESCRIPCIÓN DEL TRABAJO DE CAMPO	65
4.2. PRESENTACION, ANALISIS E INTERPRETACION DE RESULTADOS OBTENIDOS.	66
4.3. ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE DATOS	86
4.4. CONTRASTACIÓN DE HIPÓTESIS	87

CONCLUSIONES

RECOMENDACIONES

BIBLIOGRAFÍA

ANEXO

TÉCNICA DE LA ENCUESTA

MATRIZ DE CONSISTENCIA

INTRODUCCIÓN

“El Factoring para Pymes, constituye una herramienta orientada a mejorar la posición financiera de la empresa como consecuencia del ingreso de fondos, que le permitirá financiar capital de trabajo e insumos con vencimientos acordes a su ciclo productivo, constituyéndose como una herramienta de liquidez que bajo la situación económica de la Argentina representa una excelente salida para poder financiarlas, brindándoles oportunidades de crecimiento al direccionar los recursos. Es una de las opciones que, se les presenta a los empresarios a cargo de las Pymes, cuando acuden a entidades financieras, para solucionar su nivel de liquidez.”¹

“*Factoring electrónico* o *Perú Factoring* es un programa mediante el cual las empresas proveedoras (micro, pequeñas y medianas) de las grandes compañías participantes contarán con mayor liquidez, podrán acudir a la plataforma electrónica de COFIDE, escoger un banco participante y descontar sus facturas de manera inmediata. Los bancos que adquieren estas facturas, adquieren los derechos de éstos documentos, los que podrán cobrar a las grandes firmas en la fecha de su vencimiento.

Las operaciones de *factoring* pueden ser realizadas por entidades de financiación o por entidades de crédito: bancos, cajas de ahorros y cooperativas de crédito.”²

¹ Pastrana Triana , Orlando Andrés , “ Factoring Opción de Financiamiento eficiente para las PYMES en Argentina” Universidad de Buenos Aires ,Facultad de Ciencias Económicas,Biblioteca Alfredo J.Palacios,2015.

² Peralta Rupay ,Alejandro,“El Factoring y Perú Factoring”,Actualidad Empresarial N° 184-Primera Quincena de junio 2009

“La constitución de un fondo administrado por la Corporación Financiera de Desarrollo (COFIDE), permitirá a las microempresas negociar sus facturas (factoring) y recuperar de inmediato el Impuesto General a las Ventas (IGV) y su capital de trabajo desde el momento mismo de la emisión de sus facturas.

Para el presidente del Consejo Empresarial para el Desarrollo Nacional (Cesden), Gino Kaiserberger, esta iniciativa es un gran beneficio que las MYPES deben aprovechar. Por ello, mediante el factoring, estas unidades empresariales podrán vender sus facturas a una entidad financiera pública, que puede ser COFIDE o el Banco de la Nación, y así obtener los recursos que necesitan para seguir operando. "Por supuesto que las MYPES están sujetas a previa evaluación. "En donde el factoring les brinda continuidad operativa a las MYPES a fin de que no se estanquen o que tengan que esperar alguna campaña para obtener recursos. Este y otros mecanismos son muy importantes para que las MYPES crezcan y se mantengan operativamente en el tiempo y no funcionen sólo por temporadas.”³

El fenómeno de estudio se ha observado en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco , por desconocimiento y la falta de capacitación por las entidades financieras de la Región de Pasco y el estado a los conductores de las empresas materia de estudio no han realizado en el 2017 operaciones financieras mediante el factoring ,por lo cual no les han permitido obtener mayor liquidez y capital de trabajo para realizar sus operaciones contraídas oportunamente e incrementar el volumen de su producción dicho problema fundamentalmente se ha observado en la recuperación tardía de las cobranzas por las ventas al crédito . Además, muchos de los conductores, no

³ Diario El Peruano pág. 25, <http://aempresarial.com/web/informativo.php?id=6400>

han sido reconocidos en el 2017 como sujetos de crédito por las entidades financieras de la Región de Pasco, por lo cual no poseen las garantías necesarias y adolecen de los requisitos para gestionar recursos financieros. Asimismo se ha observado la falta de liquidez, ha incidido en las empresas materia de estudio se debe a la falta de inversión en tecnología, que ha afectado mejorar su producción y corren el riesgo de quebrar, por falta de capital de trabajo. Por lo cual una de las alternativas es que los conductores hacer el uso del factoring como herramienta financiera para obtener mayor liquidez y capital de trabajo.

El tema de investigación está dividida en cuatro capítulos. En ese sentido en el Capítulo I; Planteamos los argumentos del problema de estudio, objetivos, justificación del tema y las limitaciones de la investigación. El Capítulo II Trata sobre las teorías relacionadas con el tema de investigación, El Marco Conceptual. El Capítulo III, Corresponde a la Metodología y Técnicas de Investigación, Método del Estudio, Población y Muestra, Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos, de igual forma corresponde a la formulación de la Hipótesis, identificación y Operacionalización de Variables en torno al problema formulado. El Capítulo IV, Corresponde a los resultados obtenidos de las Técnicas e Instrumentos de investigación aplicados en base al trabajo de campo realizado. Por lo cual esperamos que el presente tema de investigación sea un aporte para las Micro y Pequeñas Empresas del sector industrial que se dedican a la fabricación de muebles de la Provincia de Pasco y para los estudiantes y profesionales que requieran aplicar y profundizar dicho fenómeno de investigación .

LAS AUTORAS.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. DESCRIPCIÓN DE LA REALIDAD

Las microempresas y pequeñas empresas en el Perú es el sector económico de mucha importancia por su aporte económico y social en el desarrollo nacional. En efecto, constituyen más del 98% de todas las empresas existentes en el país, crea empleo alrededor del 75% de la Población Económicamente Activa (PEA) y genera riqueza en más de 45% del Producto Bruto Interno (PBI). En ese sentido, las MYPES se constituyen en la mejor alternativa para hacer frente al desempleo nacional.

La falta de promover a los conductores de las MYPES manufactureros de la Provincia de Pasco mediante la asistencia de un programa de factoring a cargo del estado está afectando en la falta de financiamiento para lograr mayor liquidez inmediata y capital de trabajo que no les permiten incrementar sus ventas , mejorar la producción y cumplir con sus

obligaciones contraídas la falta de una política gubernamental para promover como alternativa de financiamiento mediante el factoring, la poca accesibilidad para vender las facturas a una empresa de factoring, el desconocimiento de las ventajas y requisitos que exigen las entidades financieras del factoring son aspectos y factores que impiden realizar las gestiones por parte de los conductores de las MYPES para obtener mayor liquidez inmediato y capital de trabajo con el propósito de mejorar sus recursos disponibles, y obtener mayor crecimiento y desarrollo de sus empresas que conducen. Por lo cual dicho fenómeno hemos decidido investigar para mejorar y contribuir y mejorar las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco.

1.2. DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

a) Delimitación Espacial:

MYPES de la industria manufacturera de la Provincia de Pasco

b) Delimitación Temporal:

El estudio comprende el período del 2017.

c) Delimitación Social:

Las técnicas orientadas a la recolección de información serán aplicadas a los conductores y trabajadores de la industria manufacturera de las Micro y Pequeñas de la Provincia de Pasco.

1.3 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.3.1 Problema General

¿En qué medida el desconocimiento del funcionamiento del factoring incide como alternativa de financiamiento en la liquidez y

capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

1.3.2 Problemas Específicos:

- a) ¿En qué medida la poca accesibilidad al funcionamiento del factoring incide como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?
- b) En qué medida el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring incide como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?
- c) ¿De qué manera la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado incide como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

1.4. FORMULACIÓN DE OBJETIVOS

1.4.1. Objetivo General:

Analizar y determinar la incidencia del desconocimiento del funcionamiento del factoring como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

1.4.2. Objetivos Específicos

- a) Analizar y determinar la incidencia de la poca accesibilidad al funcionamiento del factoring. como alternativa generadora en la

liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017

- b) Analizar y determinar la incidencia del desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017
- c) Analizar y determinar la incidencia de la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

1.5. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

El presente tema de investigación será de utilidad por los siguientes planteamientos:

- Va servir para promover el uso de la herramienta financiera del factoring por las MYPES de la industria manufacturera de la Provincia de Pasco.
- Va servir para gestionar el financiamiento a través de las ventas de las facturas para generar liquidez inmediata en las MYPES de la industria manufacturera de la Provincia de Pasco
- Va servir para las MYPES de la industria manufacturera de la Provincia de Pasco generar el capital de trabajo por medio del financiamiento de sus facturas por las ventas al crédito realizados.

- Va contribuir a los conductores de las MYPES manufactureros de la Provincia de Pasco, para mejorar notablemente su capacidad de ingreso financiero.
- Va servir para promover las ventajas que ofrece el factoring como instrumento financiero para las MYPES de la Provincia de Pasco.
- Va servir para propiciar la renovación de equipos acorde al avance tecnológico para mejorar la producción y cadenas de valor de sus productos que procesan las MYPES de la Provincia de Pasco.
- Va servir para las MYPES de la Provincia de Pasco para identificar la accesibilidad y requisitos que se requieren para gestionar el financiamiento del factoring.

1.6. LIMITACIONES DE LA INVESTIGACIÓN.

En la elaboración del tema de investigación no se ha encontrado limitaciones que afecta su desarrollo, sin embargo debo mencionar los gastos económicos que van generar el desarrollo del presente tema de investigación.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO DE LA INVESTIGACIÓN

2.1. ANTECEDENTES DE ESTUDIO

Antecedente N° 01

En la Oficina de Coordinación del Instituto de Ciencia, Tecnología e Innovación de la Facultad de Ciencias Económicas y Contables de la UNDAC se encuentra una tesis denominado, “Influencia de las Fuentes de Financiamiento para promover la Gestión Financiera y Competitividad en las MYPES del Sector Comercio de la Provincia de Pasco, en el 2015 presentado por Blanca Lorena Inga Cornelio y Angela Yuliana Cadillo Suarez para optar el título profesional de Contador Público.

Antecedente N° 02

Asimismo, se encuentra otro tema de investigación denominada “Herramienta Financiera Administrativa para la creación de valor en las empresas industriales del Distrito de Yanacancha“ elaborado por Luis

Procopio Mendoza Colqui y Yordan Ricardo Valentin Toribio para optar el título profesional de Contador Público.

2.2. BASES TEÓRICAS – CIENTÍFICAS RELACIONADOS CON EL TEMA.

2.2.1. EL FACTORING

“La Comisión Permanente del Congreso aprobó un proyecto para fortalecer el mecanismo del ‘Factoring’ o factoraje. Ahora, con esta iniciativa, cerca de un millón de micro, pequeña y medianas empresas (mipymes) en todo el país se verán beneficiadas ya que podrán utilizar sus facturas pendientes de cobro para conseguir liquidez.

El proyecto legislativo está dirigido a reducir una serie de barreras legales en la implementación de este mecanismo. Permitirá agilizar las barreras burocráticas y así impulsar su uso en el mercado nacional.

La norma sustenta que las imprentas autorizadas están obligadas a incorporar una tercera copia en todas las facturas que imprimen. Estas ahora serán títulos valores reconocidos oficialmente y podrán ser transferidas por la empresa a entidades financieras o empresas de Factoring. Además, ayudará a que las mipyme puedan tener acceso a financiamiento a mejores tasas en un entorno mucho más competitivo.

El Factoring es una herramienta de financiación que consiste en vender las cuentas por cobrar (facturas) para así conseguir liquidez inmediata. La institución que compra las facturas lo hace con un

porcentaje de descuento y luego procederá a cobrar la totalidad del dinero al deudor inicial.

Este método es más utilizado por las mipyme que venden bienes o brindan servicios a empresas grandes y que no reciben el pago inmediato por la venta, sino que sus facturas tienen un plazo de cobro de hasta 30, 60, 90 o 120 días. La operación les permitirá obtener capital de trabajo de corto plazo sin necesidad de endeudarse y a una tasa de descuento competitiva.

Su proceso es el siguiente:

1. La empresa 'A' emite facturas negociables (facturas comerciales) a la empresa 'B' por la compra de sus bienes.
2. Una vez vendido su producto, la 'A' debe entregar a su banco o institución financiera la copia correspondiente a la factura negociable emitida.
3. El banco tras una rápida verificación, aprueba otorgar a la empresa 'A' el monto correspondiente a la venta de su producto.
4. Desde este momento, el banco se encargará de cobrar a la empresa 'B' el monto que acordó pagar en 30, 60 o 90 días inicialmente con 'A'.

Beneficios del Factoring:

- Rápida liquidez
- Seguir produciendo y obtener mayores plazos para pagar cuentas

- No tienes que endeudarte para conseguir el dinero. Solo pagas un porcentaje de lo que te deben a la entidad financiera.
- La tasa es más económica que un préstamo tradicional
- Proceso más rápido que un préstamo regular. Se revisan las facturas y no estados financieros.”⁴

“El factoring o factoraje es una alternativa de financiamiento a través de la venta de letras por cobrar (facturas, recibos, letras, pagarés, warrants). La institución (entidades financieras o empresas dedicadas al factoring) que compra las facturas, lo hace con un porcentaje de descuento y luego procede a cobrar la totalidad del dinero al deudor inicial.

Este método beneficia con liquidez inmediata a los micros, pequeñas y medianas empresas que venden bienes o prestan servicios a empresas grandes cuyas facturas tienen un plazo de cobro de hasta 30, 60, 90 o 120 días. La operación de venta de sus facturas les permite obtener capital de trabajo de corto plazo sin necesidad de endeudarse y a una tasa de descuento competitiva.

El Ministerio de la Producción prepara un reglamento que estimula el uso del factoring en el país con el fin de facilitar el trabajo de las micro, pequeñas y medianas empresas.

¿Cómo funciona el factoring?

La web *topcapital* nos explica de manera concisa cuáles son los pasos a seguir para beneficiarse del factoring:

⁴ <https://www.pqs.pe/actualidad/noticias/que-es-el-factoring-y-en-que-beneficia-a-empresas>

1. **Emisión de factura:** Se da una vez de terminado el servicio o entregado el producto.
2. **Evaluación comercial con el deudor o adquiriente:** Se evalúa la operación en un comité de crédito y se confirman los servicios con el deudor.
3. **Contrato Factoring:** El cliente cede sus facturas negociables mediante la firma de un contrato marco de cesiones de factoring.
4. **Giro de negocio:** Comienza el proceso de cobranza una vez cumplida la fecha de vencimiento de las respectivas obligaciones.
5. **Notificación:** Una vez realizado el desembolso la empresa de factoring comunica al deudor mediante carta notarial.
6. **Proceso de cobranza:** Se da una vez firmado el contrato y confirmado los servicios por parte de la empresa deudora.
7. **Cobro de factura:** Una vez gestionado todo el proceso de cobranza el deudor informa el pago de la respectiva factura.”⁵

“El factoring o factoraje es una alternativa de financiamiento que se orienta de preferencia a pequeñas y medianas empresas y consiste en un contrato mediante el cual una empresa traspasa el servicio de cobranza futura de los créditos y facturas existentes a su favor y a cambio obtiene de manera inmediata el dinero a que esas operaciones se refiere, aunque con un descuento.

⁵ <https://rpp.pe/campanas/contenido-patrocinado/que-es-el-factoring-y-para-que-sirve-noticia-1057179>

Por ejemplo, si la Empresa XYX ha hecho una venta y por ello tiene una factura para ser cancelada a 60 días por un valor de 1 millón de pesos, mediante el contrato respectivo se la entrega a la Empresa de Factoring o Banco, la que le entrega de inmediato un monto de dinero equivalente al 90% de la factura. Cuando se cumpla el plazo de 60 días, la Empresa de Factoring o Banco cobrarán la factura original al cliente quien le pagará directamente y no a la Empresa XYX que le dio la factura, y obtendrá el monto total, por lo que la diferencia constituirá su ganancia.

El Factoring además se ha visto reforzado por la Ley 19.983 promulgada en abril de 2005 que le da herramientas al factoring para su operación, al delimitar de manera más clara las obligaciones que tienen quienes dan y reciben una factura de venta y a quienes como las empresas de factoring, trabajan como intermediarios de éstas.”⁶

“El factoring es una operación por la que se cede el derecho de crédito de la empresa a favor de, por regla general, una entidad financiera especializada.

A través del factoring una empresa cede las facturas generadas por sus ventas a una empresa de factoring, que será quien se ocupe de la gestión de cobro de las mismas. Además de gestionar el cobro, dicha empresa podrá realizar servicios de carácter financiero, como puede ser el pago anticipado de dichas facturas.

6

<http://www.bancafacil.cl/bancafacil/servlet/Contenido?indice=1.2&idPublicacion=3000063&idCategoria=9>

Las partes que intervienen en el factoring son:

- **Cedente.** Es la empresa que contrata los servicios de factoring, cediéndole sus facturas de clientes.
- **Factor.** La empresa de factoring que contrata el cedente. Adquiere las facturas y asume la gestión de cobro.
- **Clientes.** Empresas a las que vende el cedente y que están obligadas a pagar las facturas pendientes.

El **contrato de factoring** se basa en una cesión de créditos, que se formaliza a través de un contrato mercantil, pues es una operación que se da exclusivamente entre empresas.

El factoring ayuda a que las empresas obtengan liquidez de manera casi inmediata, reduciéndose el plazo de espera hasta que se hace efectivo el cobro de una factura.

Este tipo de **financiación** es una gran alternativa, sobre todo para aquellas empresas que no pueden acudir a las formas de financiación tradicionales (préstamo bancario, por ejemplo).

Coste del factoring

A través del factoring, las empresas que contratan el servicio ganan gran liquidez a corto plazo. Ahora bien, el coste que deben asumir para obtener este dinero por adelantado, sin tener que esperar a la fecha de vencimiento de la factura, es bastante elevado.

La entidad financiera que adquiere el derecho de gestión de cobro de las facturas, paga a la empresa cedente en el momento en que ésta le cede las facturas. La empresa de factoring también se encargará de cobrar al cliente a la fecha de vencimiento. Por cada

operación de gestión de cobro, la entidad aplicará una comisión a la empresa cedente. De ahí que el coste de esta operación financiera sea tan elevado.

Tipos de factoring

Existen diversos tipos de factoring en función de diversos elementos:

Factoring en función del riesgo comercial

- **Factoring con recurso.** El riesgo de insolvencia de los créditos, es decir, el riesgo por el impago de las facturas por parte de los clientes, lo asume la empresa cedente.
- **Factoring sin recurso.** Es la empresa de factoring quien asume el riesgo de insolvencia de las facturas.

Factoring según las condiciones de pago

- **Pago al cobro.** El factor paga a la empresa cedente una vez haya cobrado las facturas por parte de los deudores.
- **Pago al vencimiento.** La empresa factor paga a la cedente en una fecha determinada, coincidiendo generalmente con la fecha de vencimiento de las facturas.

Factoring por localización

- **Factoring nacional.** Las tres partes que intervienen en el proceso residen en España.
- **Factoring de importación.** La empresa cedente no reside en España. Las otras dos partes, sí.

- **Factoring de exportación.** La empresa cedente reside en España, pero el cliente que tiene que pagar las facturas reside en el exterior.

Factoring según la forma de pago

- **Factoring con notificación.** La empresa de factoring notifica a los deudores que a partir de ese momento se hace cargo del derecho de crédito. El deudor está obligado a pagar a la empresa de factoring.
- **Factoring sin notificación.** La empresa de factoring no notifica a los deudores de esa cesión de derecho de crédito. El deudor pagará a la empresa cedente.
- **Factoring de agencia.** El factor nombra al cedente como “agente de cobro”, siendo éste quien realice las gestiones de cobro.

Modelo de contrato de factoring

El contrato de factoring determina las características pactadas entre el cedente y la empresa factor, con todas las cláusulas que determinan las condiciones. También se incluye el coste del servicio con los intereses y los gastos de gestión.”⁷

2.2.2. CONTABILIDAD DEL FACTORING

“Es importante conocer detalles sobre la contabilización de factoring, ya que nos ayudarán a ver la forma en la que este tipo de operaciones quedan registradas en el área de finanzas de la empresa cliente. En el mercado chileno no existe mucha

⁷ <https://www.emprendepyme.net/el-factoring.html>

información acerca del tratamiento contable del factoring, sin embargo de igual forma existen varias entidades que se aplican al USGAAP (Generally Accepted Accounting Principles - Normas y Principios Norteamericanos sobre Contabilidad), lo cual asegura una correcta ejecución de los procesos recomendados en el factoring nacional. Ahora bien, ¿cómo se realiza la contabilidad de factoring? Para estudiarlo, veremos dos casos: uno en el que se realiza una operación con un factoring con recurso, y en segundo lugar, otra operación en la que se efectúa factoring sin recurso.

Contabilidad en Factoring con recurso

Cuando una empresa realiza la cesión de una factura, por ejemplo, por 3 millones de pesos, y se genera la contratación de factoring con recurso, en supuesto de impago esta empresa tendrá que hacerse responsable del adelanto otorgado por el factoring. Si el documento es a 30 días y tiene fecha de vencimiento para el 1 de septiembre, se debe mantener un pasivo en el balance. Esto, ya que en el eventual caso de que el deudor no realice el pago de la factura, nuestra empresa tendrá que hacerse cargo del pago. Entonces, el detalle sería así:

Debe	Descripción	Haber
\$ 3.000.000	Cientes por operación de factoring	
Debe	Descripción	Haber
\$ 2.944.000	Banco	
30.000	Gastos financieros por operaciones de factoring	
26.000	Intereses por operaciones de factoring	
	Deudas por operaciones de factoring	3.000.000
\$ 3.000.000	Cientes por operación de factoring	

A la fecha de vencimiento de la factura y el deudor procede con el pago

Debe	Descripción	Haber
3.000.000	Deudas por operaciones de factoring	
	a Clientes por operaciones de factoring	3.000.000

Si se cumple la fecha de vencimiento de la factura y el deudor NO procede con el pago

En este caso, vemos que al contabilizar el factoring, el registro que

s

Debe	Descripción	Haber
3.000.000	Deudas por operaciones de factoring	
	a Banco	3.000.000

haga dependerá de si el deudor procedió con el pago al factor o no.

De no haber procedido con el pago, la empresa cliente tendrá que hacer uso del pasivo para cubrir la deuda ante el factor.

Contabilidad en Factoring sin recurso

Si una empresa contrata factoring sin recurso, en supuesto caso de no pago de deuda por parte del deudor, la empresa queda libre de responsabilidad ante el factor. Sin embargo, la entidad de factoring se quedará con el porcentaje que nos haya retenido en garantía. El detalle sería así:

Debe	Descripción	Haber
2.644.000	Banco	
30.000	Gastos financieros por operaciones de factoring	
26.000	Intereses por operaciones de factoring	
300.000	Clientes por operaciones de factoring	
	a Clientes	3.000.000

Si se cumple la fecha de vencimiento de la factura y el deudor procede con el pago

Debe	Descripción	Haber
3.000.000	Banco	
	a Clientes por operaciones de factoring	3.000.000

Si se cumple la fecha de vencimiento de la factura y el deudor NO procede con el pago

Debe	Descripción	Haber
3.000.000	Pérdida por créditos comerciales incobrables	
	a Clientes por operaciones de factoring	3.000.000

En este caso, vemos que al contabilizar el factoring, el registro que se haga dependerá de si el deudor procedió con el pago al factor o no. De no haber procedido con el pago, la empresa cliente recuperará el monto que el factor retuvo como garantía. Sin embargo si no se realiza el pago, el factor se quedará con el monto retenido, aunque no exigirá de la empresa cliente el monto que le fue otorgado como adelanto.”⁸

Por concepto de intereses, gastos operacionales y gastos notariales. Esto hace que el cliente, en vez de recibir 3 millones de pesos, reciba solo un 90%, que en este caso serían 2.7 millones de pesos (el porcentaje citado es solo un ejemplo, ya que este podría variar dependiendo de la entidad de factoring con la que se realiza el contrato). Por su parte el factor procederá al cobro de la misma cuando se cumplan los 60 días, recibiendo el 100% del monto cuando corresponda. ¿Y qué pasa si el deudor, por uno u otro motivo, no realiza el pago de la factura? Si el contrato celebrado

⁸ <https://www.bolsad> En otra sección ya se ha explicado a grandes rasgos el sistema de factoring, y la manera mediante la cual puede beneficiar a las pequeñas y medianas.

entre el cliente y el factor es sin recurso, el factor se hace plenamente responsable del perjuicio económico ocasionado por el no pago. Sin embargo si el contrato de factoring contempla recurso, entonces el cliente se hará cargo del daño económico. Uno u otro sistema de factoring involucran acuerdos distintos, por lo cual debemos escoger el más adecuado para la empresa.

Junto a los anteriores, encontramos el factoring confirming (Reverse Factoring). El confirming consiste en agilizar el pago a proveedores gracias a que el cliente solicita al factor el llevar a cabo el pago adelantado de todas las facturas provenientes de los proveedores del contratante. El factor a su vez, agiliza el proceso de los pagos y quita esa carga del cliente. Como se puede ver, el factoring y el confirming son totalmente opuestos, pero una misma empresa de factoring puede prestar ambos servicios. ⁹

2.2.3. COMO FUNCIONA EL FACTORING

“En el factoring siempre existen tres actores: quien cede la factura y por ende efectúa el contrato de factoring (a quién llamaremos el cliente), quien recibe la factura (a quien llamaremos el factor) y quién debe pagar esta factura (a quién llamaremos el deudor). Existen distintos modelos de contrato de factoring, pero los más recurrentes son el factoring con recurso y sin recurso.

El factoring sin recurso es aquel proceso financiero en el que el factor recibe la factura y luego de entregar liquidez al cliente, se hace cargo del cobro del documento cuando el plazo definido así lo

⁹ <https://www.bolsadeproductos.cl/educacion/mercado-facturas/factoring/como-funciona>

determine. En esta cesión, el factor se hace plenamente responsable del daño económico que pueda surgir en caso de que el deudor no efectúe la remuneración de la factura correspondiente. Por otro lado, la contratación del servicio con recurso es el modelo de contrato factoring mediante el cual el factor recibe la factura y luego de brindar liquidez al cliente, se hace cargo del cobro del documento cuando el plazo definido en la factura así lo dicte. Sin embargo, bajo este contrato de factoring es el cliente quién debe asumir los daños financieros en caso de que el deudor no lleve a cabo el pago de la factura. Estos dos serían los modelos básicos en los que gira el factoring, y determina su funcionamiento tanto en el mercado de factoring en Chile como también en el mercado de facturas mundial. En cuanto a los requisitos para acceder a los servicios de factoring, por lo general se suele solicitar que la factura no sea descontada en dos o más entidades de factoring, declaración basada en D.L N° 825 en la que el cliente indique que pagará el impuesto correspondiente, que las facturas señalen que han sido cedidas a la entidad de factoring, que las mismas no vean alteradas sus cifras originales, que las facturas no se encuentran vinculadas a otras operaciones, y que el factor conozca plenamente la fecha de vencimiento de la factura. Esto permitirá que la ejecución del servicio opere correctamente.

Ejemplificando lo anterior y para ver más en detalle cómo funciona el factoring, podemos dar el caso de una empresa que presta un servicio y por ese motivo emite una factura por la cual optará a un

pago de 3 millones de pesos. La factura emitida presenta un plazo de 60 días, lo cual resulta poco conveniente para la empresa.

2.2.4. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DEL FACTORING

“No cabe duda de que el factoring es uno de los métodos más utilizados por las pequeñas y medianas empresas, y esto se debe a varios factores. Uno de los principales es que, en el mercado se puede encontrar a múltiples entidades financieras que ofrecen el servicio. Otro factor que podemos mencionar es la gran facilidad que conceden las empresas de factoring para generar contacto y acceder a la contratación de sus servicios. Lo cierto es que, por muy masivo que sea un producto o servicio, siempre es bueno mirarlo con lupa y ver en detalle sus ventajas y desventajas.

Ventajas del factoring

Entre los beneficios del factoring se pueden mencionar varios. Y uno de los más notorios es el aminoramiento de la carga de trabajo en la empresa, ya que gracias a la contratación del factoring, la empresa contratante puede despreocuparse de toda la carga administrativa que involucra el cobro de facturas o el pago a proveedores, y centrarse solamente en buscar nuevos clientes, en entregar un mejor servicio o en aumentar su nivel de producción. Otra de las ventajas del factoring es que al momento de recurrir a ese medio de financiamiento, la empresa no pierde capacidad crediticia frente a los bancos, ya que sólo será tratado como un cobro de crédito anticipado (siempre y cuando se recurra a la modalidad “sin recurso”). A su vez, la empresa mejorará

notablemente su capacidad de ingreso financiero ya que no tendrá que esperar por plazos para recibir el pago por las facturas. Junto a lo anterior, el factoring entrega flexibilidad crediticia, ya que podemos recurrir al factoring siempre que se nos haga necesario disponer de crédito, dependiendo de cuales sean las necesidades de la empresa.

Desventajas del factoring

Entre las desventajas del factoring tradicional se puede encontrar las operaciones “con recurso” o también llamadas con responsabilidad, esto quiere decir que el cliente del factoring debe pagar la factura en caso que el pagador no lo haga, lo que en otras palabras implica que se mantiene el endeudamiento para el cliente. Por otro lado, el mercado del factoring no es un mercado regulado, por lo que las condiciones de tasa y descuentos no son conocidas y pueden ser poco uniformes.”¹⁰

2.2.5. CONTRATO DEL FACTORING

“Como ya hemos explicado a grandes rasgos que es el concepto de factoring, y la manera mediante la cual puede beneficiar a las pequeñas y medianas empresas; ahora ahondaremos un poco más en el funcionamiento del factoring, en sus procesos de contratación y en la forma mediante la cual busca beneficiar a sus contratantes. En el factoring siempre existen tres actores: quien cede la factura y por ende efectúa el contrato de factoring (a quien llamaremos: el cliente), quien recibe la factura (a quien llamaremos: el factor) y

¹⁰ <https://www.bolsadeproductos.cl/educacion/mercado-facturas/factoring/ventajas-desventajas>

quien debe pagar esta factura (a quien llamaremos: el deudor). Existen distintos modelos de contrato de factoring, pero los más recurrentes son el factoring con recurso y sin recurso.

El factoring sin recurso es aquel proceso financiero en el que el factor recibe la factura y luego de entregar liquidez al cliente, se hace cargo del cobro del documento cuando el plazo definido así lo determine. En esta cesión, el factor se hace plenamente responsable del daño económico que pueda surgir en caso de que el deudor no efectúe la remuneración de la factura correspondiente. Por otro lado, la contratación del servicio con recurso es el modelo de contrato factoring mediante el cual el factor recibe la factura y luego de brindar liquidez al cliente, se hace cargo del cobro del documento cuando el plazo definido en la factura así lo dicte. Sin embargo, bajo este contrato de factoring es el cliente quién debe asumir los daños financieros en caso de que el deudor no lleve a cabo el pago de la factura. Estos dos serían los modelos básicos en los que gira el factoring, y determina su funcionamiento tanto en el mercado de factoring en Chile como también en el mercado de facturas mundial.

Ejemplificando lo anterior, podemos dar el caso de una empresa que presta un servicio y por ese motivo emite una factura por la cual optará a un pago de 3 millones de pesos. La factura emitida presenta un plazo de 60 días, lo cual resulta poco conveniente para la empresa. Por ello recurre a un contrato de factoring mediante una de las tantas entidades de factoring disponibles en el mercado

de facturas, y cede sus documentos. De esta forma, la entidad de factoring a cargo del negocio pasa a ser la nueva propietaria de los documentos por lo que ahora le corresponde entregar liquidez al cliente, sin que sea necesario por parte del cliente esperar un determinado número de días para cobrar las facturas. Sin embargo, esto solo es posible si al momento de emitirse la factura esta se despacha al deudor, y este a su vez emitió un comprobante. Este comprobante es la prueba de que efectivamente se le brindaron los servicios detallados en la factura, y que el deudor accede a realizar el pago cuando se cumpla la fecha establecida en la factura. Tomando en cuenta el contrato de factoring ejemplo que estamos analizando, la empresa de factoring pagará de inmediato al cliente el monto de la factura, aunque descontará del monto total un pequeño porcentaje por concepto de intereses y gastos operacionales. Esto hace que el cliente, en vez de recibir 3 millones de pesos, reciba solo su 90 %, que en este caso serían 2.7 millones de pesos. Por su parte el factor procederá al cobro de la misma cuando se cumplan los 60 días, recibiendo el 100 % del monto cuando corresponda. ¿Y qué pasa si el deudor, por uno u otro motivo, no realiza el pago de la factura? Si el contrato de factoring celebrado entre el cliente y el factor es sin recurso, el factor se hace plenamente responsable del perjuicio económico ocasionado por el no pago. Sin embargo si características d contempla recurso, entonces el cliente se hará cargo del daño económico.

Claro está, existen otros tipos de factoring ya que el mercado de facturas es bastante amplio, sin embargo el modelo de contrato de factoring que se ha analizado en este artículo resume gran parte de la mayoría de los contratos de factoring. ¹¹

2.2.6. EJEMPLOS DE FACTORING

“Como hemos visto en otros artículos, Chile es un potencial mercado para las empresas de factoring. De hecho, si se revisa el mercado local se observarán varios nombres de empresas o entidades involucradas en el rubro, incluyendo también a algunos bancos. Ahora bien, para entender mejor el desarrollo del negocio del factoring veremos casos prácticos de factoring, en los cuales se podrá observar la forma en la cual las operaciones de factoring son ejecutadas y desarrolladas. Para ello veremos dos ejemplos: una operación de factoring sin recurso y otra con recurso.

Contabilización de un factoring sin recurso

Aquí, recordemos que bajo esta modalidad de factoring y en caso de que el pago pactado no se realice, la entidad de factoring asume el daño financiero por el no pago del crédito sin atribuirle faltas al cliente, sin embargo se quedará con un determinado monto en garantía, el cual devolverá de realizarse el pago.

Pensemos en una empresa que un día 1 de agosto cede una factura de 3 millones de pesos. El documento es a 60 días, por lo que podrá ser cobrado el 1 de octubre aproximadamente. El factoring cobra \$30.000 por la operación, intereses por \$26.000,

¹¹ <https://www.bolsadeproductos.cl/educacion/mercado-facturas/factoring/contratos>

además de la retención de un 10 % del total. Posterior a ello, realiza un adelanto por \$2.644.000 al cliente:

E

n	Títulos	Concepto	Importes	
			Debe	Haber
	Bancos	Cantidad adelantada por entidad de factoring	2.644.000	
	Gastos financieros por operaciones de factoring	Formalización del factoring	30.000	
	Intereses por operaciones de factoring	Formalización del factoring	26.000	
	Monto retenido en garantía por operación de Factoring	Formalización del factoring	300.000	
c	Cientes	Formalización del factoring		3.000.000

aso y cuando llegue el 1 de octubre, pueden ocurrir dos cosas: que el deudor pague la factura y cubra el total del dinero detallado en la factura, o que el deudor no pague el dinero. Si el deudor paga, entonces se recuperarían 300.000 por concepto de devolución de la retención. Si en cambio el deudor no paga, queda un registro de 300.000 como pérdida por la retención por factoring.

Contabilización de un factoring con recurso

Antes de citar el ejemplo, es importante recordar que bajo esta modalidad de factoring, en caso de que el pago pactado no se realice, la entidad de factoring no se hace responsable por el crédito otorgado a raíz de la cesión de facturas y exigirá del cliente el dinero otorgado.

Tomando el mismo ejemplo anterior pero esta vez considerando que la operación es sin recurso. El factoring, a su vez, cobra

30.000 por la operación, intereses por 26.000, además de la retención de un 10 % del total.

Títulos	Concepto	Importes	
		Debe	Haber
Bancos	Cantidad adelantada por entidad de factoring	2.944.000	
Gastos financieros por operaciones de factoring	Formalización del factoring	30.000	
Intereses por operaciones de factoring	Formalización del factoring	26.000	
Clientes	Formalización del factoring		3.000.000

Si el deudor paga, entonces el cliente queda libre de responsabilidades ante el factoring. Sin embargo el deudor no efectúa el pago, el factoring procederá a exigir la cantidad adelantada directamente al cliente.

Esta última opción, si bien otorga mayor liquidez en un principio, supone mayor riesgo en caso de que el deudor no pague.¹²

2.2.7. REGISTRO DE EMPRESAS DE FACTORING NO COMPRENDIDAS EN EL AMBITO DE LA LEY GENERAL DEL SISTEMA FINANCIERO Y DEL SISTEMA DE SEGUROS Y ORGANICA DE LA SUPERINTENDENCIA DE BANCA Y SEGUROS

Relación de empresas inscritas en el Registro de conformidad con lo establecido en el “Reglamento de Factoring, Descuento y Empresas de Factoring” aprobado mediante Resolución SBS N° 4358-2015.

¹² <https://www.bolsadeproductos.cl/educacion/mercado-facturas/factoring/ejemplos>

	Dirección	Teléfono	Dirección de Correo Electrónico
Genera Servicios Financieros S.A.C	Pasaje Federico Villarreal N° 162, Urb. Carlos Cueto Fernandini, Los Olivos - Lima	4851170	infogenera@grupogenera.pe
FT Capital S.A.	Calle Rio de la Plata N° 167, Oficina 401, San Isidro, Lima.	951665741	contacto@topcapital.com.pe
Efact S.A.C.	Av. Jose Larco N° 1301, Of. 1602, Miraflores	617-1600	info@efact.pe
Optima Factoring Perú S.A.C.	Javier Prado Este N° 492, Of. 201, San Isidro, Lima	(01) 500 1150	recepcion@optimafactoring.com.pe
Innova Factoring Sociedad Anónima Cerrada	Av. Pérez Aranibar N° 809 Dpto. 402, Magdalena del Mar, Lima	(01) 627 9435	info@innovafactoring.com
Eurocapital Servicios Financieros S.A.C.	Av. Jorge Basadre 310, Oficina 804, San Isidro, Lima	(01) 421-0693	jcarbonel@eurocapital.cl
Value Investments Perú S.A.	Av. Manuel Olgún N° 571, Oficina 502, Surco, Lima.	(01) 610-5600	ivargas@valinvest.com
Liquidez Perú S.A.	Av. José Pardo N° 434, Interior 503, Miraflores, Lima.	(01) 612-5252	jaime.berroeta@liquidez.pe
Eldo Perú S.A.C.	Av. Santo Toribio N° 143, Piso 3, San Isidro - Lima	(01) 6118282	mauricioarrospide@gmail.com
Crece Capital S.A.C.	Av. José Pardo 434 Oficina 302, Miraflores, Lima	(01) 642-1200	info@crececapital.pe
Acelera Factoring S.A.	Calle Monte Grade N° 109, Interior 308, Urb. Chacarilla del Estanque, Santiago de Surco - Lima	998636563	financia@acelera.pe
Inandes Factor Capital S.A.C.	Av. Paseo de la República N° 5895, piso 10, Miraflores, Lima	(01) 219 0170 9927 78175	rgallo@inandes.com
ESDINAMICO S.A.C	Calle Monterrey N° 341, OF. 303, Urb. Chacarilla del Estanque, Santiago de Surco, Lima.	(01) 637 1165	arejas@esdinamico.com

Genera Capital S.A.C.	Pasaje Federico Villarreal N° 162, Urb. Carlos Cueto Fernandini, Los Olivos, Lima	(01) 485 1170	Infogenera@grupogenera.pe
ECO Financial S.A.C.	Calle Las Camelias N° 790, Piso 702, Of. 702-A, San Isidro, Lima	(01) 421 3284, Anexo 108 984216165/9 51442829	fyzaga@ecofinancial.pe miguel.olano@ecofinancial.pe
Logros Perú S.A.	Av. Camino real N° 493, OF. 602, San Isidro, Lima	(01) 422 5874	rafael.rizopatron@logros.com.pe
FACTORING LAB S.A.C.	Calle Alejandro Peralta N° 167, Urb. Arboleda de Maranga, San Miguel, Lima	9878 47757	info@innovafunding.com
TRFI Perú Sociedad de Propósito Especial S.AC.	Calle Los Tulipanes N° 147, OF. 506, Urb. Lima Polo Hunt, Santiago de Surco, Lima.	(01) 602 1803 / (01) 602 1804	peru@trefi.com
CONEXA Factoring S.A.C.	Av. Victor Andrés Belaunde N° 181, OF. 302, San Isidro, Lima.	(01) 415 1415	fsalcedo@conexa.com.pe
PLAN & ACCIÓN S.A.C.	Av. El Derby N° 254, OF. 1106, Urb. El Derby, Santiago de Surco, Lima	(01) 208 5900	plan.accionsac@gmail.com
EASY CAPITAL CONSULTORES S.R.L.	Jr. Las uvas N° 195, Dpto. N° 203, Urb. Los Jazmines, Santiago de Surco, Lima.	998672421 / 944656943	gcerquera02@gmail.com
ECASH LATAM S.A.C.	Calle Alfonso Ugarte N° 176, Miraflores, Lima.	969237034	contacto@ecash.pe
Global Factoring S.A.	Av. Javier Prado Este N° 4473, Oficina 601, Urb. Neptuno, Santiago de Surco, Lima	967703827	global@globalfactoring.com.pe
UPGRADE Finanzas y Estrategia S.A.C	Av. Benavides N°455, Dpto. 4A, Miraflores, Lima	(01) 445 8749	info@upgradeperu.com
Quantus Servicios Financieros S.A.	Jr. Arequipa N° 298, Magdalena del Mar, Lima.	99418561	administracion@quantus.pe
IMONEY PERÚ S.A.C.	Av. Los Ingenieros N° 510, Mz. F, Lt. 1, Segundo Piso, Urb. Pablo Canepa, La	(01)349-6072	cecilia.cordova@imoney.pe

	Molina, Lima		
PRIMUS CAPITAL S.A.C.	Av. Jorge Basadre N° 310, Of. 601-A, San Isidro, Lima	(01)500-0504	fmenchaca@primuscapital.pe
Emprender Capital Perú S.A.	Av. Mariscal la Mar 638, Of. 301, Miraflores, Lima	(01)714-5600	gmurguia@emprendercapital.com.pe
FACTURED PE S.A.C.	Calle Madre Selva N° 444, Santiago de Surco, Lima.	(01)344 1566	joel.villanueva@facturedo.com
Facele S.A.C	Av. José Pardo N° 935, Dpto. 1402, Miraflores, Lima	946192185	gsanchez@facele.cl
BLP FACTORING S.A.C.	Calle Campanillas Mz. I Lt. 11, Dpto. 601, Urb. Casuarinas Sur, Primera Etapa, Santiago de Surco, Lima	992995073	Marianophang40@gmail.com
Perú Factoring S.A.C.	Calle Dos de Mayo N° 516-534, OF 708, Miraflores, Lima	(01) 716 1230	gerencia@perufactoring.pe
INVERSUD E FACTORING S.A.C.	Av. Javier Prado Este N° 5250, Of. 301, La Molina, Lima	(01) 329 5120	Presidencia@efactoring-Inversud.com
YAPA FACTORING S.A.C.	Av. Primavera N° 517, 3er Piso, San Borja, Lima	(01) 710 5300 (01) 647 6298	screspo@yapacorp.com a.bazan@ablabogados.pe
Grupo Kuria S.A.C	Calle Amador Merino Reyna N° 465 Oficina N° 1102, San Isidro	(01) 480 0420	aaguirre@kuria.pe
Mavila & Elmkies Factoring S.A.C.	Calle Miguel Dasso N° 134, Dpto. 602, San Isidro, Lima	(01) 421 0678	oelmkies@m-e.com.pe
Four Capital Factoring S.A.C.	Av. Mariscal Cáceres N° 154, Of. 601, Miraflores, Lima	(01) 500 5960 989054531	hugarte@fourcapital.pe ¹³

¹³ <http://www.sbs.gob.pe/sistema-financiero/registro-de-empresas-de-factoring-no-comprendidas-en-el-ambito-de-la-ley-general>

2.2.8. FACILIDADES DE FINANCIAMIENTO PARA MYPIMES: FACTORING Y DESCUENTO

“La Ley N°30308 forma parte del Plan Nacional de Diversificación Productiva, aprobado por el Gobierno de Perú en el mes de julio de 2014, cuyo propósito fundamental es mejorar las condiciones de financiamiento de las Mipymes y aumentar su productividad.



entre las entidades que brindan este servicio. Así mismo, configura la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT) como la entidad encargada de fiscalizar el cumplimiento de las obligaciones dispuestas en la presente Ley.

Esta norma dispone que las imprentas autorizadas por la SUNAT tendrán que emitir una tercera copia en todas las facturas comerciales, con el fin de facilitar que las Mipymes puedan transferirlas a terceros a cambio de dinero, de manera más rápida y sencilla, lo que les permitirá acceder al sistema

financiero, obteniendo liquidez a corto plazo sin necesidad de endeudarse y a una tasa de descuento más competitiva.”¹⁴

“Comentario por Rodrigo Astorga, el 12 de marzo se ha publicado en El Peruano la Ley N° 30308 – Ley que modifica diversas normas para promover el financiamiento a través del factoring y el descuento.

Para tal efecto, se modifica la Ley General del Sistema Financiero N° 26702, la Ley de la Factura Negociable N° 29623 y se dictan disposiciones para su implementación a cargo de la SUNAT y de la SBS.

Esta Ley tiene 2 grandes efectos, el primero es que convierte a las facturas no pagas en Títulos Valores, es decir que podrán cobrarse de forma judicial de manera mucho más rápida y eficiente, lo que sin duda es una buena noticia para las empresas que entregan su mercadería a crédito o en consignación; la segunda es que crea un registro de empresas dedicadas a comprar y negociar con "Facturas Negociables", empresas dedicadas a comprar la deuda de otro y que no requieren estar comprendidas en la Ley de Bancos.

Principales cambios:

- Será obligatoria la incorporación en las facturas comerciales y en los recibos por honorarios, de una tercera copia denominada “Factura Negociable” para su transferencia a terceros o su cobro por la vía ejecutiva, emitidas por operaciones al crédito. Esta

¹⁴ <http://progresomicrofinanzas.org/mipymes-facilidades-de-financiamiento/>

obligación se extiende a todas las empresas en general. La norma original (Art. 14 de la Ley N° 30056) establecía esta exigencia solo para las micro, pequeñas y medianas empresas.

- Las imprentas tendrán la obligación de incorporar la referida tercera copia en las facturas que impriman. El incumplimiento ocasionará el retiro temporal del registro de imprentas autorizadas por SUNAT para emitir comprobantes de pago, por 60 ó 90 días o el retiro definitivo, según la frecuencia del incumplimiento
- SUNAT implementará los mecanismos para que tratándose de facturas y recibos electrónicos, pueda emitirse la “Factura Negociable”
- La “Factura Negociable” es un título valor a la orden, transmisible por endoso. Se origina en la compra venta, transferencia de bienes, prestación de servicios e incorpora el derecho de crédito respecto del saldo del precio o contraprestación pactada por las partes. Permite el pacto de intereses moratorios y compensatorios.
- La “Factura Negociable” adquirirá mérito ejecutivo, es decir, se podrán cobrar en la vía ejecutiva, cuando se cumplan los siguientes requisitos:
 - Transcurran 8 días hábiles de su recepción y el adquirente o usuario no hubiera manifestado su disconformidad, de modo expreso e inequívoco

- Se haya dejado constancia en la Factura Negociable o en documento anexo de la recepción de los bienes o de los servicios prestados. En el caso de venta de bienes, podrá dejarse tal constancia en la correspondiente guía de remisión.
- La “Factura Negociable” es transferible por endoso una vez aceptada (expresa o tácitamente). Para su cobro, el legítimo tenedor debe informar de su tenencia al menos 3 días antes de la fecha en que deba realizarse el pago.
- Adicionalmente, la norma bajo comentario crea en la SBS el Registro de Empresas de Factoring no comprendidas en el ámbito de la “Ley de Bancos”, definiéndolas como aquellas cuya actividad es la adquisición de facturas negociables, facturas conformadas, títulos valores representativos de deuda y en general, cualquier valor mobiliario representativo de deuda. La SBS señalará los requisitos que deben cumplir estas empresas.
- El Poder Ejecutivo, SUNAT y SBS emitirán las disposiciones reglamentarias y operativas pertinentes en un plazo no mayor de 90 días calendario a partir de su vigencia.”¹⁵

2.2.9 FACTORING – LA LEY DE LA FACTURA NEGOCIABLE

“La falta de liquidez en las micro, pequeñas y medianas empresas siempre ha sido un dolor de cabeza y la causa de que muchas cierren o retrasen su desarrollo. Es por ello que el gobierno

¹⁵ <http://www.astorgaconsultores.com/noticias-2/ley30308-parapromoverelfactoringyeldescuento>

peruano ha implementado la ley de la factura para impulsar el desarrollo del Factoring.

Con esta norma se espera que las facturas y recibos por honorarios tengan “la calidad y los efectos de un título valor” con esto se facilitará que los profesionales independientes, las micro, pequeñas y medianas empresas puedan transferir a terceros sus facturas negociables a cambio de dinero.

Piero Ghezzi, ministro de la Producción, señaló que esta ley de la factura o factoring se ha constituido como una experiencia exitosa en otros países ya que ayudó a las empresas a contar con mayor liquidez y reducir los costos de financiamiento.

Con la ley de la factura se reducirá el incumplimiento de pagos, que tanto ha afectado el micro y pequeñas empresas en Perú. Ya que el sistema financiero (bancos, empresas especializadas en factoring, cajas municipales y otras) serán las encargadas de cobrar esas facturas negociadas.

La ley de la factura o factoring permitirá cobrar con mayor rapidez las facturas.

Ley de la factura y reglamento

Hace pocas semanas la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS) publicó el reglamento de la Ley del factoring. Con ello podrá aplicarse esta norma desde septiembre. La ley de la factura, además, se va complementar con disposiciones de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración

Tributaria (Sunat) y la Superintendencia de Mercado de Valores (SMV).

Estas disposiciones van a establecer los procedimientos con los cuales las empresas podrán utilizar a una Institución de Compensación y Liquidación de Valores (ICLV), con lo cual se evitarán problemas con los porcentajes de ganancia y pérdida al momento de recibir el dinero por las facturas.

Es necesario señalar que esta ley de la factura indica que el factoring no se considera como un crédito, préstamo o endeudamiento. Esto hace que los descuentos o el cobro que te hace la empresa que recibe tus facturas sean menores a las tasas de interés de los bancos. Es decir que utilizar el factoring será mucho más competitivo que pedir préstamos.

Otras características de la ley de la factura

Para implementar esta norma, la SUNAT ha señalado que todas las facturas y recibos por honorarios deberán tener una tercera copia, a la que se le da el nombre de “Factura Negociable” y que se constituirá como el título valor para ser negociada y que será reconocido por las entidades del sistema financiero nacional. Esta copia debe ser entregada al sistema financiero como un endoso.

En el caso de que la empresa entregue facturas o recibos por honorarios electrónicos se podrá enviar una copia como título valor desde el portal web de la SUNAT. Los comprobantes electrónicos se pueden registrar ante una ICLV para que puedan ser negociadas con seguridad.

La ley de la factura o factoring señala que estos títulos valores pueden ser transferidos o negociados desde el momento mismo de su entrega o de su registro ante la ICLV. Serán sancionadas las empresas restrinjan la negociación de facturas o recibos por honorarios.”¹⁶

2.2.10. TEORIAS DEL DESARROLLO DE LAS MYPES

Interpretando a Koontz & O’Donnell (2004)[7] el desarrollo de las empresas, tiene por objeto la promoción de la competitividad, formalización y desarrollo propiamente dicho para promover el factoring y el descuento, para incrementar el empleo sostenible, su productividad y rentabilidad, su contribución al Producto Bruto Interno, la ampliación del mercado interno y las exportaciones, y su contribución a la recaudación tributaria.

Analizando a Flores (2004-b)[11] las pequeñas y medianas empresas pueden definirse como entidades que operando en forma organizada utilizan sus conocimientos y recursos para elaborar productos o prestar servicios que suministran a terceros, en la mayoría de los casos mediante lucro o ganancia. Estas empresas deben reunir las siguientes características concurrentes: El número total de trabajadores: En el caso de microempresa abarca de uno a diez trabajadores; la pequeña empresa abarca de 1 hasta cincuenta trabajadores; niveles de ventas anuales: La microempresa dicho nivel será hasta el máximo de 150 UIT; la pequeña empresa de 150 a 850 UIT. Los niveles de ventas serán

¹⁶ <https://destinonegocio.com/pe/emprendimiento-pe/factoring-la-ley-de-la-factura-negociable/>

posibles de alcanzar y superar, si se cuenta con una adecuada dirección y gestión financieras para concretar los ingresos y egresos que tenga que llevar a cabo cada micro y pequeña empresa.

Flores (2004-a)[13] indica que se estará frente al desarrollo de las MYPES, cuando el Estado impulse la modernización tecnológica del tejido empresarial de estas empresas y el desarrollo del mercado de servicios tecnológicos como elementos de soporte de un sistema nacional de innovación continua. El Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología –CONCYTEC- debería promover, articular y operativizar la investigación e innovación tecnológica entre las Universidades y Centros de Investigación con este tipo de empresas. El estado debe promover el acceso de las micro y pequeñas empresas al mercado financiero y al mercado de capitales, fomentando la expansión, solidez y descentralización de dichos mercados. El Estado promueve el fortalecimiento de las instituciones de microfinanzas supervisadas por la Superintendencia de Banca y Seguros. El Estado, a través de la Corporación Financiera de Desarrollo –COFIDE- debe promover y articular íntegramente el financiamiento, diversificando, descentralizando e incrementando la cobertura de la oferta de servicios del mercado financiero y de capitales en beneficios de estas empresas.

Analizando a Pérez (2000)[14], el primer deber del gerente o administrador de una micro y pequeña empresa consiste en crear,

y luego dirigir, toda una serie de relaciones entre su empresa y sus trabajadores, proveedores, bancos y clientes. El primer paso para la creación de las relaciones deseadas consiste en establecer objetivos, tratando esos objetivos que desea establecer con aquellas personas que deberán alcanzarlos. Al fijarse estos objetivos debe ser de tal forma que pueda enfocarse el resultado en términos mensurables. Cualquier modificación en ellos debe contar con los medios apropiados. Finalmente es necesario ponerlos a prueba continuamente ya que su intención en determinado momento, puede no ser factible de alcanzarlo.

Koontz & O'Donnell (2004)[17], indica que el desarrollo es un proceso y que el mismo se inicia con la planeación que incluye la selección de objetivos, estrategias, políticas, programas y procedimientos. La planeación, es por tanto, toma de decisiones, porque incluye la elección de una entre varias alternativas. La organización incluye el establecimiento de una estructura organizacional y funcional, a través de la determinación de las actividades requeridas para alcanzar las metas de la empresa y de cada una de sus partes, el agrupamiento de estas actividades, la asignación de tales grupos de actividades a un jefe, la delegación de autoridad para llevarlas a cabo y la provisión de los medios para la coordinación horizontal y vertical de las relaciones de información y de autoridad dentro de la estructura de la organización. Algunas veces todos estos factores son incluidos en el término estructura organizacional, otras veces de les denomina

relaciones de autoridad administrativa. En cualquier caso, la totalidad de tales actividades y las relaciones de autoridad son lo que constituyen la función de organización. La integración es la provisión de personal a los puestos proporcionados por la estructura organizacional. Por tanto requiere de la definición de la fuerza de trabajo que será necesaria para alcanzar los objetivos, e incluye el inventariar, evaluar y seleccionar a los candidatos adecuados para tales puestos; el compensar y el entrenar o de otra forma el desarrollar tanto a los candidatos como a las personas que ya ocupan sus puestos en la organización para que alcancen los objetivos y tareas de una forma efectiva. En relación con la dirección y el liderazgo, un autor como Johnson Gerry y Scholes, Kevan. (1999)[18] dice que aunque esta función parece sencilla, los métodos de dirección y liderazgo pueden ser de una extraordinaria complejidad. Los jefes inculcan en sus trabajos una clara apreciación de las tradiciones, objetivos y políticas de las instituciones. Los trabajadores se familiarizan con la estructura de la organización, con las relaciones interdepartamentales de actividades y personalidades, y con sus deberes y autoridad. Koontz & O'Donnell (2004)[19] dice que para alcanzar desarrollo empresarial, además de una adecuada gestión tiene que considerarse al control como parte del proceso de gestión efectiva, al respecto indican que el control, es la evaluación y corrección de las actividades de los subordinados para asegurarse de que lo que se realiza se ajusta a los planes. De ese modo mide el desempeño

en relación con las metas y proyectos, muestra donde existen desviaciones negativas y al poner en movimiento las acciones necesarias para corregir tales desviaciones, contribuye a asegurar el cumplimiento de los planes. Aunque la planeación debe preceder al control, los planes no se logran por sí mismos. El plan guía al jefe para que en el momento oportuno aplique los recursos que serán necesarios para lograr metas específicas. Entonces las actividades son medidas para determinar si se ajustan a la acción planeada.

2.2.11. CONCEPTO DE LIQUIDEZ Y SU IMPORTANCIA

“En términos económicos, la liquidez representa la capacidad que tiene un ente natural o jurídico, para obtener dinero en efectivo. Del mismo modo, se puede definir liquidez como la cualidad que tiene un bien, de transformarse de forma inmediata en dinero en efectivo. Un activo será más líquido a medida que se transforme en dinero. Un claro ejemplo de un activo líquido, son los depósitos bancarios, ya que éstos pueden convertirse en dinero muy rápido, solo basta con ir a una agencia bancaria o cajero automático para obtener el efectivo.

Sin embargo, la liquidez que un activo juega un papel antagónico con respecto a la rentabilidad que el mismo activo pueda ofrecer, lo que quiere decir, que existe la probabilidad de que un bien muy líquido pueda ofrecer una mínima rentabilidad.

Un activo líquido se caracteriza por: la facilidad con la que puede ser vendido, con un margen pequeño de pérdida de valor y en el momento que más se desee.

El riesgo de liquidez, es la probabilidad que tiene una compañía de no poder cumplir con sus compromisos de pagos y obligaciones contraídas a corto plazo. En el caso de las entidades bancarias, por ejemplo, tratan de manejar diariamente la cantidad de efectivo con que cuentan para dar cumplimiento a sus compromisos de pago.

Una carencia de liquidez puede representar para una empresa, un desperdicio de oportunidades que a nivel económico se le pudieran presentar; así como un obstáculo en la capacidad de expansión y de maniobra.

La liquidez de una empresa se puede medir empleando unos indicadores llamados ratios de liquidez, éstos se encargan de diagnosticar la capacidad que tiene la empresa, para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. De este diagnóstico se puede conocer la capacidad de pago de la empresa y su solvencia en casos de que se presenten circunstancias adversas.

La liquidez es un factor importante tanto para las finanzas públicas, como para las personales, ya que al no contar con suficiente efectivo, se puede generar inconvenientes al momento de cumplir con los compromisos adquiridos, además de generar intereses de mora, confiscaciones y en el peor de los casos el cierre de la empresa.

La liquidez es la capacidad de una empresa para obtener dinero en efectivo y de esta forma hacer frente a sus obligaciones o deudas de corto plazo. Lamentablemente, la falta de liquidez es un problema por el que atraviesan muchas empresas y es el génesis de otros problemas mayores como la falta de pago a los trabajadores, al sistema financiero y otras obligaciones importantes que podrían verse afectadas, como el alquiler del local o la compra de insumos necesarios para la producción.

Razones para tener liquidez

Enrique Díaz, fundador de MC&F Consultores, estas son algunas razones para tener liquidez:

- La liquidez permite mantener el proceso productivo, o comercial, activo. Esto es más álgido aún en las Pymes porque en ellas el ciclo de reinversiones es usualmente más rápido. La falta de liquidez limita las posibilidades de generar ahorros o excedentes de dinero.
- Contar con liquidez suficiente en la empresa posibilita cumplir con las obligaciones, permite costear el proceso productivo y mantener en marcha la operación. Por ello, si la liquidez falla en las Pymes lo más probable es que termine cerrando por insolvencia.

La falta de liquidez le impedirá a una empresa cumplir con sus obligaciones

¿Cómo obtener liquidez?

El economista Enrique Díaz aseguró que, cuando se llega a la situación crítica de carecer de liquidez, se debe procurar revertir esta situación con las alternativas que tenga más a la mano. Lo ideal es no poner en riesgo la sostenibilidad de la empresa. Por ello, es necesario procurar que los ingresos y egresos de dinero de la empresa siempre estén equilibrados.

Algunas fuentes de liquidez para el negocio pueden ser:

- Liquidación o venta de algunas maquinarias o mercadería de la empresa.
- La realización de aportes propios o de terceros asociados a la empresa.
- Obtener el adelanto de pagos por parte de clientes.
- Solicitar el financiamiento por parte de proveedores.
- La búsqueda de créditos de entidades financieras.

Suficiente liquidez

Enrique Díaz señaló que el cálculo del nivel adecuado de liquidez de una empresa depende de las variables que tenga la actividad que realiza. No obstante, indicó que una buena forma de calcular el nivel de liquidez que necesitamos es realizar la siguiente operación:

Restar los ingresos de dinero de los egresos de la empresa. El monto obtenido de esta operación debemos restarle los gastos u obligaciones de la empresa, el resultado será el nivel liquidez o de dinero que necesitamos.

En ese sentido, debes tener en cuenta que a mayores ingresos o ventas será mayor la liquidez que tenga tu empresa. La clave para tener mayor liquidez es reducir los tiempos de cobranza a los clientes o también reducir los productos que tenemos en almacén, aunque se vendan a un precio más bajo.

Mecanismos de control

Para mantener el nivel adecuado de liquidez debes realizar las siguientes acciones básicas de control:

- Implementar una estructura apropiada para el manejo y control del dinero. Se puede realizar a través de un consejo administrativo, sistemas de información, medición contable y seguimiento
- Contar con planes de contingencia para la falta de liquidez.
- Supervisión continua de la contabilidad de la empresa.”¹⁷

“La liquidez es un concepto esencial en las finanzas personales. Liquidez es un término que se utiliza para describir qué tan fácil es convertir nuestros activos en efectivo, para cubrir nuestras obligaciones.

Desde luego el activo más líquido es el efectivo dinero que ya tenemos en seguida por el saldo en una cuenta de cheques o ahorro, que es accesible en el momento en que lo requerimos. Por el contrario, los bienes raíces o los negocios son activos poco líquidos, porque puede tomar meses e incluso años venderlos.

¹⁷ <https://destinonegocio.com/pe/economia-pe/mantenga-la-liquidez-de-su-negocio/>

Para entender la importancia de la liquidez en nuestras finanzas personales, veamos un ejemplo sencillo. Imaginemos que tenemos una posición patrimonial bastante sólida. Activos por 5 millones de pesos y deudas por 500,000 pesos. Nuestro patrimonio sería entonces, la diferencia entre lo que tenemos y lo que debemos, es decir, 4 millones 500,000 de pesos. Es un patrimonio, sin duda, bastante sólido.

Ahora pensemos que nuestros activos, los 5 millones, representan el valor de nuestra casa. No tenemos ni un peso en el banco y mañana se vence el plazo para pagar la deuda de 500,000 pesos.

Aunque nuestro patrimonio sea sólido, estaríamos metidos en un serio problema financiero, causado por una importante crisis de liquidez. A pesar de tener el patrimonio, no tenemos manera de pagar esa deuda mañana porque nuestros activos no están disponibles. No son líquidos.

¿Qué podría pasar? Muchas cosas malas. Cargos moratorios, el reflejo del incumplimiento en nuestro historial crediticio y una línea de crédito congelada. Dependiendo del caso, nuestros acreedores podrían hacer exigible el adeudo por la vía judicial.

Por eso la liquidez es tan importante. La falta de ella puede afectar a las personas de distintas maneras. Esto significa que el tener la totalidad de nuestro dinero invertido es una mala idea, siempre debemos contar con una cantidad suficiente disponible.

¿Qué puede provocar la falta de liquidez? Entre otras cosas, lo siguiente:

No podríamos enfrentar una emergencia

Muchas veces he hablado de un fondo para emergencias y de su importancia. Ése es dinero que se debe mantener líquido, accesible: debe estar ahí cuando lo necesitemos. Ése es el problema de muchísimas personas que lamentablemente tienen que echar mano del crédito más caro por la urgencia (generalmente a través de un préstamo de nómina o personal, o bien, simplemente de la tarjeta de crédito).

Si la razón por la cual no cuentan con un fondo para emergencias es porque ya están endeudadas, como gran parte de la clase media mexicana, entonces su situación al tener que incrementar su deuda empeora automáticamente. Se hace más grande.

El crédito no es para emergencias, aunque nos hayan hecho pensar de otra manera.

Obligados a vender en el peor momento

Esto le ha pasado a muchas personas: piensan que todo va bien, invierten todo su dinero en una casa o en acciones, buscando el mayor rendimiento posible, o en oro, creyendo que es seguro (cuando en realidad su comportamiento es más volátil que las propias acciones). De repente viene un gran revés: pierden su trabajo o tienen algún accidente y se ven obligadas a vender en ese instante y se ven atrapados por la llamada ley de Murphy: cuando el mercado está en su nivel más bajo o tienen que malbaratar su casa para venderla de urgencia.

Podríamos perdernos de una gran oportunidad

A veces las oportunidades vienen cuando menos las esperamos. De hecho, muchas de las grandes fortunas se han hecho en momentos de crisis: cuando los mercados están en picada, todo mundo entra en pánico, quiere vender casi a cualquier precio.

Momento de comprar, claro, siempre que tengamos dinero disponible para hacerlo. ¹⁸

2.2.12. CAPITAL DE TRABAJO

“El capital de trabajo, como su nombre lo indica es el fondo económico que utiliza la Empresa para seguir reinvertiendo y logrando utilidades para así mantener la operación corriente del negocio, el diccionario de Wikipedia lo define de la manera siguiente: “El capital de trabajo (también denominado capital corriente, capital circulante, capital de rotación, fondo de rotación o fondo de maniobra), que es el excedente de los activos de corto plazo sobre los pasivos de corto plazo, es una medida de la capacidad que tiene una empresa para continuar con el normal desarrollo de sus actividades en el corto plazo. Se calcula restando, al total de activos de corto plazo, el total de pasivos de corto plazo.

Una empresa para lograr seguir en la marcha de su negocio, necesita de recursos para cubrir insumos, materias prima, pago de mano de obra compra de activos fijos, pago de gastos de operación

¹⁸ <https://gestion.pe/tu-dinero/liquidez-importante-1-125091>

etc. Este capital debe estar disponible a corto plazo para cubrir las necesidades de la empresa a tiempo.

Para establecer nuestro capital de trabajo debemos de utilizar la fórmula de restar de los activos a corto plazo los pasivos a corto plazo y de esa manera podemos lograr obtener nuestro capital de Trabajo ejemplo:

Dispongo de lo siguiente

ACTIVOS

Efectivo en caja	Q 5,000.00
Bancos	Q25,000.00
Total de Activo Corriente	Q30,000.00

PASIVOS

Deudas a corto plazo	Q 10,000.00
Proveedores	Q 5,000.00
Total Pasivo a Corto Plazo	Q15,000.00

Activo a Corto plazo Q 30,000.00 (-) Pasivo a Corto plazo Q 15,000.00 Diferencia Q 15,000.00.

Esto quiere decir que nuestro capital que disponemos para trabajar es del Q 15,000.00.

La empresa que no cuenta con este tipo de capital es como que le quitan oxígeno ya que no puede reinvertir para generar utilidades, le tocara hacerse de financiamiento para solventar dicho capital, el financiamiento puede ser interno como externo.

Lo importante al contratar un préstamo externo es analizar la tasa de intereses y tener el cuidado de cancelarlo lo más pronto posible para evitar riesgos en la empresa.

Una fórmula financiera para determinar el capital de trabajo neto contable, tiene gran relación con una de las razones de liquidez que se denomina razón corriente, se determina dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente, y se luego se busca que la relación como mínimo sea de Q 1.00, ya que significa que por cada quetzal de deuda que tiene la Empresa cuenta con Q 1.00 de Capital de trabajo para cancelarlo.

Realicemos nuestra prueba de ácido como se le llama a este tipo de razón financiera con los datos arriba expuesto

Activo a corto plazo Q 30,000.00 / Pasivo a Corto plazo Q 15,000.00, Resultado Q 2.00.

Esto quiere decir que por cada Quetzal que tenemos de deuda contamos con Q 2.00 quetzales para cancelarla, en este caso nuestra prueba es sana.

Cuando la prueba de cómo resultado un valor menor a Q 0.50 entonces notamos que la empresa tiene signos de falta de liquidez.

Si su empresa o tanto el lector en lo personal esta carente de capital de trabajo o simplemente necesita comprar maquinaria, vehículos, cancelar tarjeta de crédito Contabilidad Puntual ofrece

entre su cartera de Servicios tramitarle un Crédito con dos Empresas Serias Banco G&T y Grupo Finco con una tasa comida de interés sobre la Deuda, otorgando créditos desde Q 2,000.00 hasta Q 70,000.00 así como crédito para consumo, con un ingreso mínimo de Q 3,500.00.

De la misma manera contamos con trámites de Microcréditos para el sector que devenga por decirse así el salario Mínimo, salarios desde Q 2,200.00 a Q 4,500.00 pueden optar a un crédito desde Q 2,000.00 a Q 10,000.00.”¹⁹

2.3. DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS

a) Factoring

Este instrumento permite que una empresa a la que le pagarán dentro de dos o tres meses, por un servicio prestado, venda su acreencia y cuente con efectivo al instante. El factoring no es exclusivo de las grandes empresas, pues, cualquier emprendedor, microempresario o persona jurídica puede acceder a los beneficios que esto le representa.

b) Micro y Pequeñas Empresas

Las MYPES deben reunir las siguientes características recurrentes:

MICROEMPRESA	
NÚMERO DE TRABAJADORES	De uno (1) hasta diez (10) trabajadores inclusive.
VENTAS ANUALES	Hasta el monto máximo de 150 Unidades Impositivas Tributarias (UIT) (*)
PEQUEÑA EMPRESA	
NÚMERO DE TRABAJADORES	De uno (1) hasta cien (100) trabajadores inclusive.
VENTAS ANUALES	Hasta el monto máximo de 1,700 Unidades Impositivas Tributarias (UIT) (*)

(*) Monto de la UIT para el 2018 es de S/.4, 150 soles.

¹⁹ <https://contapuntual.wordpress.com/2012/02/08/que-es-el-capital-de-trabajo/>

La Micro y Pequeña Empresa es la unidad económica constituida por una persona natural o jurídica, bajo cualquier forma de organización o gestión empresarial contemplada en la legislación vigente, que tiene como objeto desarrollar actividades de extracción, transformación, producción, comercialización de bienes o prestación de servicios.

c) Capital de Trabajo

Se define como capital de trabajo a la capacidad de una compañía para llevar a cabo sus actividades con normalidad en el corto plazo. Éste puede ser calculado como los activos que sobran en relación a los pasivos de corto plazo.

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1. TIPO Y NIVEL DE INVESTIGACIÓN

3.1.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN

De acuerdo al tema de investigación y a la naturaleza de los problemas y objetivos formulados el presente estudio corresponde a una investigación APLICADA

3.1.2. NIVEL DE LA INVESTIGACIÓN

Es una investigación Descriptiva y Explicativa de acuerdo al propósito del estudio.

3.2. MÉTODO DE LA INVESTIGACIÓN

3.2.1. MÉTODO

En la presente investigación se ha empleado el método Descriptivo en su modalidad Ex Post – Facto

3.2.2. DISEÑO

“El diseño de investigación que se ha aplicado en este tipo de estudio será el siguiente:

$$M=OX r O Y$$

Dónde:

- M = Muestra en la que se realizara el estudio
- O = Observaciones obtenidas en cada una de las variables
- X = El Factoring
- Y = Liquidez y Capital de Trabajo
- R = Relación entre las variables de estudio.”²⁰

3.3. UNIVERSO Y MUESTRA

3.3.1. UNIVERSO DE ESTUDIO

De acuerdo al tema de investigación planteado, el universo y muestra de estudio comprende a los conductores de micros y pequeñas del sector industrial manufacturero de la Provincia de Pasco. De acuerdo al censo 2007-SUNAT, Registro RUC, 2011. Conformado por 125 elementos.

3.3.2. UNIVERSO SOCIAL

Integrado por MYPES del sector Industrial Manufacturero por Conductores (propietarios) 120 micro empresas, y 5 pequeñas empresas, que comprende 125 elementos.

3.3.3. UNIDAD DE ANÁLISIS

²⁰ARROYO MORALES, Angélica -“Metodología de la Investigación Científica II”, Edición, Editorial San Marcos, Lima, 1,995

La Unidad de Análisis, está representado por 125 propietarios de las MYPES del sector industrial manufacturero de la Provincia de Pasco.

3.4. FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS

3.4.1. Hipótesis General:

El desconocimiento del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

3.4.2. Hipótesis Específicos:

- a) La poca accesibilidad al funcionamiento del factoring influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.
- b) El desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.
- c) La falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

3.5. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES

Variables Independientes

- El Factoring
- Accesibilidad al funcionamiento del factoring
- Desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring
- Falta de promover operaciones de factoring

Variable Dependiente

- Financiamiento de liquidez y capital de trabajo

3.6 DEFINICIÓN DE VARIABLES E INDICADORES

VARIABLE	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSION	INDICADORES
Factoring	El factoring o factoraje es una alternativa de financiamiento que se orienta de preferencia a pequeñas y medianas empresas y consiste en un contrato mediante el cual una empresa traspasa el servicio de cobranza futura de los créditos y facturas existentes a su favor y a cambio obtiene de manera inmediata el dinero a que esas operaciones se refiere, aunque con un descuento.	<ul style="list-style-type: none"> - Alternativas de Financiamiento - Recursos disponibles. 	<ul style="list-style-type: none"> - Venta de facturas - Financiamiento de efectivo - Requisitos exigidos - Mejora de ingreso financiero - Acceso al factoring financiero - Conocimiento del factoring financiero. - Asistencia de un programa del factoring financiero por el estado. - Gestión de operaciones de factoring financiero. - Ventajas de

Financiamiento de Liquidez	La liquidez es la capacidad de una empresa para obtener dinero en efectivo y de esta forma hacer frente a sus obligaciones o deudas de corto plazo.	Generar recursos	financiamiento con el factoring financiero - Tipos de Factoring - Liquidez inmediata - Capital de trabajo a corto plazo.
Financiamiento de Capital de Trabajo	El capital de trabajo, como su nombre lo indica es el fondo económico que utiliza la Empresa para seguir reinvertiendo y logrando utilidades para así mantener la operación corriente del negocio,	Capacidad de la empresa	- Mantener el proceso productivo - Cumplir con las obligaciones. - Permite costear el proceso productivo - Capital Corriente - Capital Circulante - Capital de Rotación

3.7. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS:

3.7.1 Técnicas

Para la recolección de datos se ha aplicado la técnica de la encuesta a los conductores de las MYPES del sector industrial manufacturero de la Provincia de Pasco.. Asimismo se ha aplicado la técnica de análisis documental.

3.7.2 Instrumentos

En la técnica de la encuesta se ha aplicado como instrumento el cuestionario y en la técnica de análisis documental, se ha aplicado como instrumento la guía de análisis documental.”²¹

²¹ERNANDEZ R., FERNANDEZ C. y BATISTA P. 2006. Metodología de la Investigación. Cuarta edición. Mc Graw-Hill/Interamericana Editores. México

3.8. TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS

“Se han aplicado las siguientes técnicas:

- a) Análisis documental
- b) Indagación de datos cualitativos y cuantitativos
- c) conciliación de datos
- d) Tabulación de cuadros con cantidades y porcentajes.
- e) Comprensión de gráficos.

Tratamiento Estadístico

a) Ordenamiento y clasificación

“Se ha aplicado la técnica para tratar la información cualitativa y cuantitativa en forma ordenada para interpretarla y extraer los resultados.

Registro manual. Se va a aplicado esta técnica para digitar la información de las diferentes fuentes.

b) Proceso computarizado con Excel.

Se ha aplicado para determinar diversos cálculos matemáticos y estadísticos de utilidad para la investigación.

c) Proceso computarizado con SPSS.

Se ha aplicado para digitar, procesar y analizar datos de las encuestas y determinar indicadores promedios chi-Cuadrado para contrastar las hipótesis

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN OBTENIDOS DE RESULTADOS

4.1. DESCRIPCIÓN DEL TRABAJO DE CAMPO

En el trabajo de campo realizado en la presente investigación se ha efectuado de acuerdo al universo de estudio. La unidad de análisis se ha conformado. La Unidad de Análisis, está representado por 125 propietarios de las MYPES del sector industrial manufacturero de la Provincia de Pasco.

Asimismo se ha estructurado como instrumento de recolección de datos el cuestionario compuesto de 14 preguntas cerradas para la obtención de información sobre “El Factoring como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017 “

Los resultados de los datos obtenidos se contabilizaron en frecuencias y porcentajes, presentados en cuadros y gráficos. Se establecieron medidas de tendencia central (promedios) y medidas de dispersión (Desviación

Estándar) mediante la aplicación del Software SPSS versión 21...Los resultados de la encuesta se analizaron cada pregunta formulada a los encuestadores Para determinar las inferencias a un nivel de significación estadística del 5 %. Se aplicó la prueba del Chi-Cuadrado para establecer el grado de influencia entre las unidades obtenidas de las variables de estudio.

4.2. PRESENTACION, ANALISIS E INTERPRETACION DE RESULTADOS OBTENIDOS.

4.2.1. Venta de facturas

A la pregunta: ¿Durante el 2017, ha vendido sus facturas generadas por sus ventas a una empresa del factoring?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

TABLA N° 01

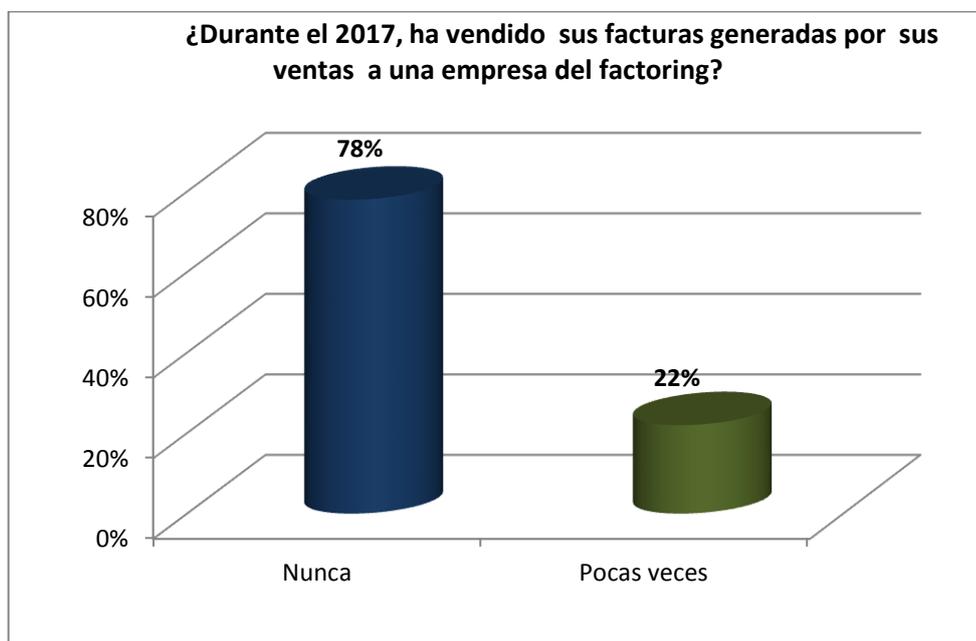
Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	98	78	78	78
Pocas Veces	27	22	22	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fu

ente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 01

Venta de facturas



INTERPRETACIÓN:

El 66% de los encuestados han respondido en relación a la pregunta N° 01 como, **nunca** los conductores de las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco ha vendido sus facturas generadas por sus ventas a una empresa del factoring por desconocimiento y falta de capacitación de dicha herramienta financiera. El 22% de los encuestados han respondido como **pocas veces** los conductores han realizado ventas de sus facturas a una entidad financiera que opera el factoring.

4.2.2. Gestiones de operaciones de factoring financiero

A la pregunta: ¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

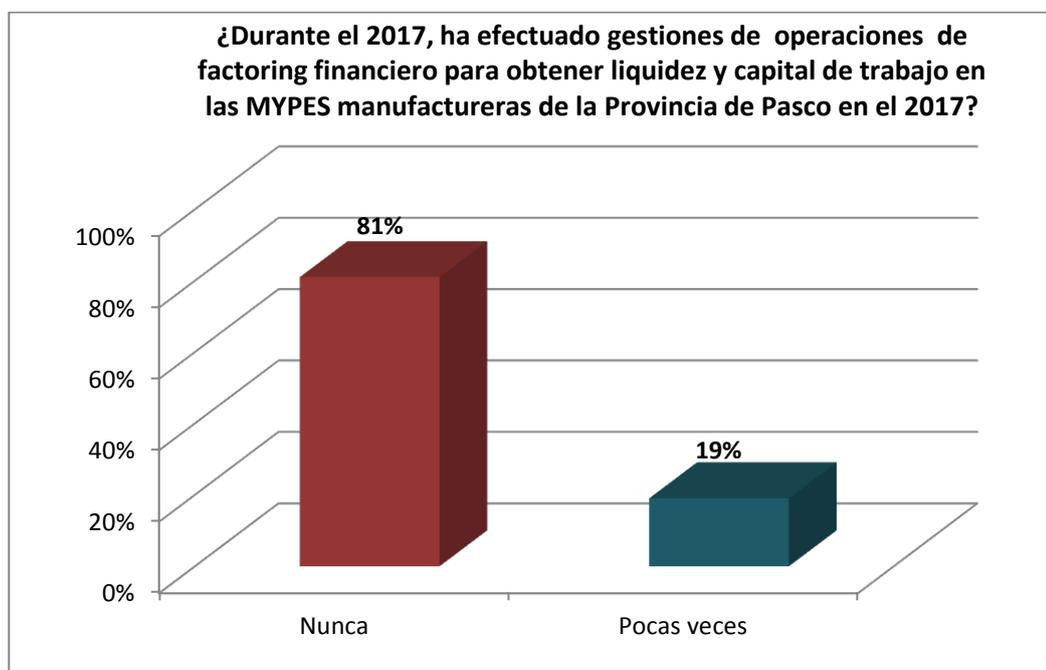
TABLA N° 02

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	101	81	81	81
Pocas Veces	24	19	19	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 02

Gestiones de operaciones de factoring financiero



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N°02 el 81% de los encuestados han respondido como **nunca** en el 2017 han realizado gestiones financieras para generar recursos financieros mediante el factoring, por lo cual han adolecido de liquidez y capital de trabajo. El 19% de los encuestados han

respondido como **pocas veces** han realizado operaciones de factoring con las entidades financieras de la Región de Pasco para incrementar liquidez y capital de trabajo.

4.2.3. Requisitos para obtener el factoring financiero

A la pregunta: ¿Durante el 2017, se ha enterado de los requisitos que exigen las entidades financieras para obtener el factoring financiero?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

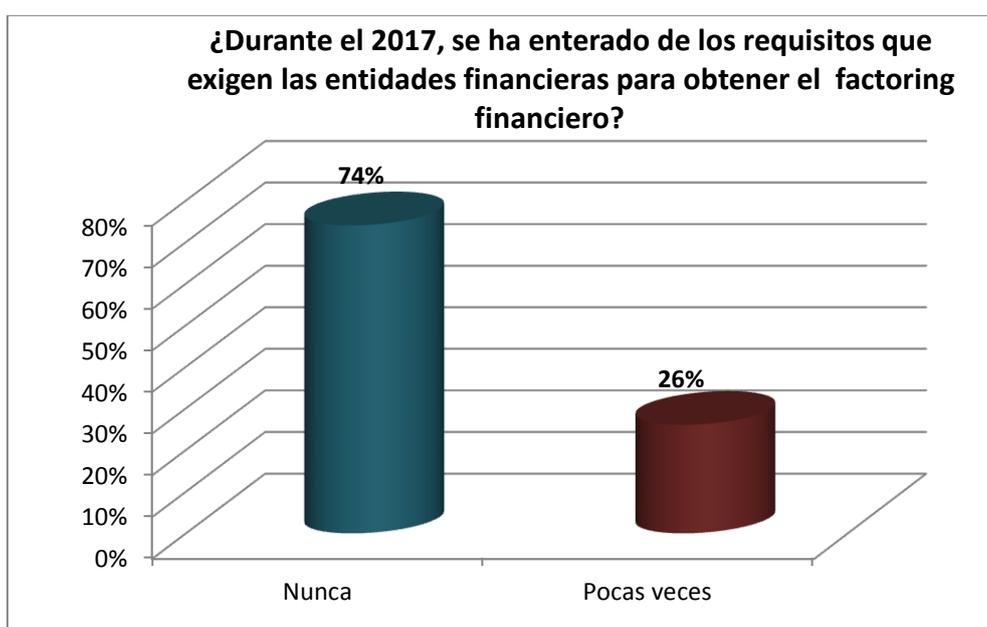
TABLA N° 03

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	92	74	74	74
Pocas Veces	33	26	26	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 03

Requisitos para obtener el factoring financiero



INTERPRETACIÓN:

En la encuesta realizada en relación a la pregunta N° 03 el 74 % de los encuestados han señalado como **nunca** los conductores de las empresas materia de estudio han tomado conocimiento de los requisitos que se requieren para gestionar operaciones relacionados con el factoring. El 26% de los encuestados han indicado como **pocas veces** se han enterado sobre los requisitos que se necesitan para gestionar operaciones relacionadas con el factoring.

4.2.4. Acceso al factoring financiero

A la pregunta: ¿En su calidad de conductor se ha enterado que su empresa tiene acceso al factoring financiero?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA
TABLA N° 04

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	92	74	74	74
Pocas Veces	33	26	26	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 04
Acceso al factoring financiero



INTERPRETACIÓN:

El 74% de los encuestados han respondido en relación a la pregunta N° 04 como, **nunca** los conductores de las MYPES de la Provincia de Pasco en el 2017 se han enterado sobre el acceso que tienen para realizar gestiones financieras mediante el factoring para generar mayor liquidez e incrementar su capital de trabajo. El 26% de los encuestados han respondido **como pocas** veces los conductores de las empresas materia de estudio han tomado conocimiento del acceso que tienen para realizar gestiones financieras mediante el factoring.

4.2.5. Desconocimiento del funcionamiento del factoring

A la pregunta: ¿En el 2017, el desconocimiento del funcionamiento del factoring en su empresa que conduce ha influido en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

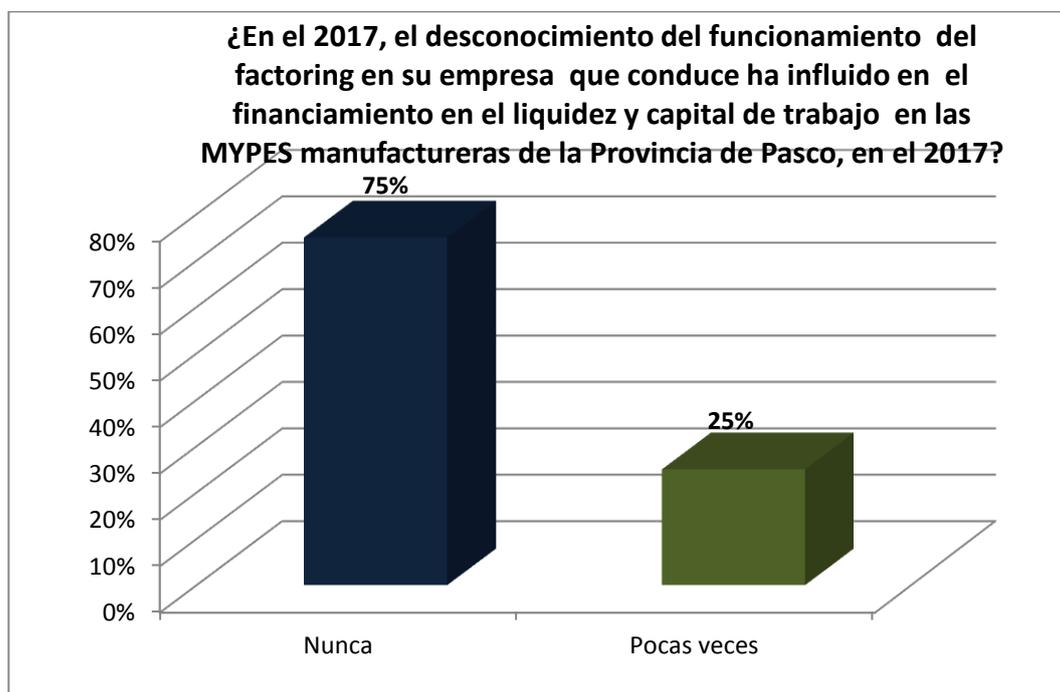
TABLA N° 05

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	94	75	75	75
Pocas Veces	31	25	25	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 05

Desconocimiento del funcionamiento del factoring



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N°05 el 75 % de los encuestados han respondido como **nunca** han tenido conocimiento sobre el funcionamiento del factoring en las entidades financieras de la Región de Pasco, que ofrecen dicho producto financiero a las MYPES dinero en efectivo por las empresas financieras permitiendo que el cliente que posee letras por cobrar, pueda acceder en efectivo rápidamente y no tenga que esperar el depósito del deudor. El 25% de los encuestados han respondido que **pocas veces** han estado enterados del funcionamiento del factoring para obtener dinero de esa forma lograr mayor liquidez y capital de trabajo.

4.2.6. La falta de financiamiento a corto plazo mediante el factoring

A la pregunta: ¿En el 2017, la falta del financiamiento a corto plazo del factoring ha incidido como alternativa generadora en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

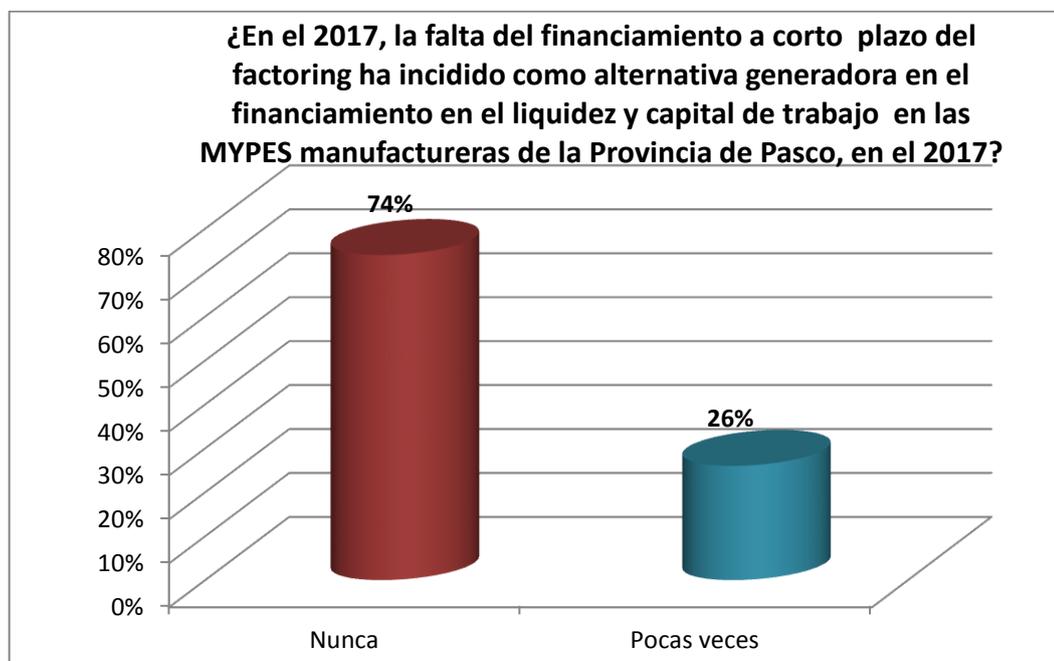
TABLA N° 06

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	92	74	74	74
Pocas Veces	33	26	26	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 06

La falta de financiamiento a corto plazo mediante el factoring



INTERPRETACIÓN:

En la encuesta realizada en relación a la pregunta N° 06 el 74% de los encuestados han señalado como **nunca** los conductores de las empresas materia de estudio han realizado gestiones de financiamiento a corto plazo mediante el factoring para conseguir recursos financieros por lo cual han incidido en el desarrollo de sus operaciones operativas. El 26% señalan haber efectuado a corto plazo financiamiento a través del factoring en las empresas financieras de la Región de Pasco.

4.2.7. Alternativas de funcionamiento del factoring

A la pregunta: ¿En el 2017, el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ha influido como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

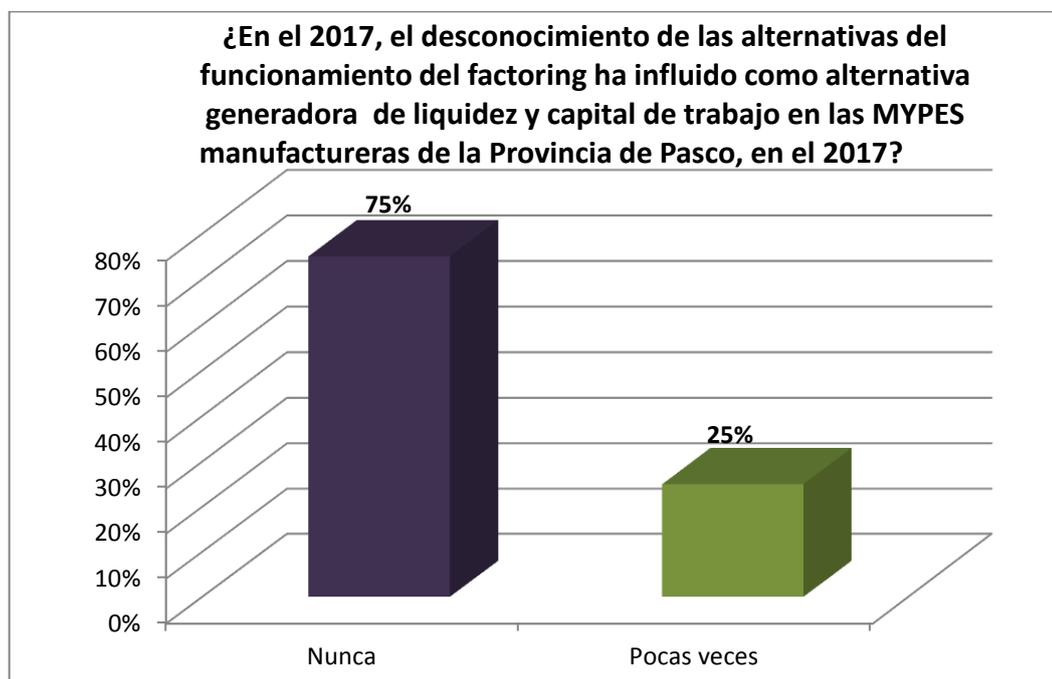
TABLA N° 07

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	94	75	75	75
Pocas Veces	31	25	25	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 07

Alternativas de funcionamiento del factoring



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N°07 el 75% de los encuestados han respondido como **nunca** las empresas materia de estudio han tomado conocimiento sobre las alternativas que ofrecen el factoring para lograr recursos financieros para poder incrementar su liquidez y capital de trabajo que le permitiría aumentar su producción y cumplir oportunamente con sus obligaciones contraídas. El 25 % de los encuestados han señalado que **pocas veces** han estado enterados sobre las alternativas financieras que ofrecen el factoring a las MYPES.

4.2.8. Ventajas que ofrece el factoring financiero

A la pregunta: ¿En el 2017, ha enterado sobre las ventajas que ofrece el factoring financiero las entidades financieras?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

TABLA N° 08

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	90	72	72	72
Pocas Veces	35	28	28	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 08

Ventajas que ofrece el factoring financiero



INTERPRETACIÓN:

El 72% de los encuestados han señalado en relación a la pregunta N°08 como **nunca** han estado enterados de las ventajas que ofrecen el financiamiento del factoring mediante las entidades financieras para obtener recursos financieros de esa manera obtener mayor liquidez e incrementar el capital de trabajo. El 28 de los encuestados han indicado como **pocas veces** se han enterado en forma personal sobre las ventajas que ofrecen efectuar operaciones financieras mediante el factoring.

4.2.9. La falta de promover operaciones con el factoring

A la pregunta: ¿En el 2017, la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado ha influido como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

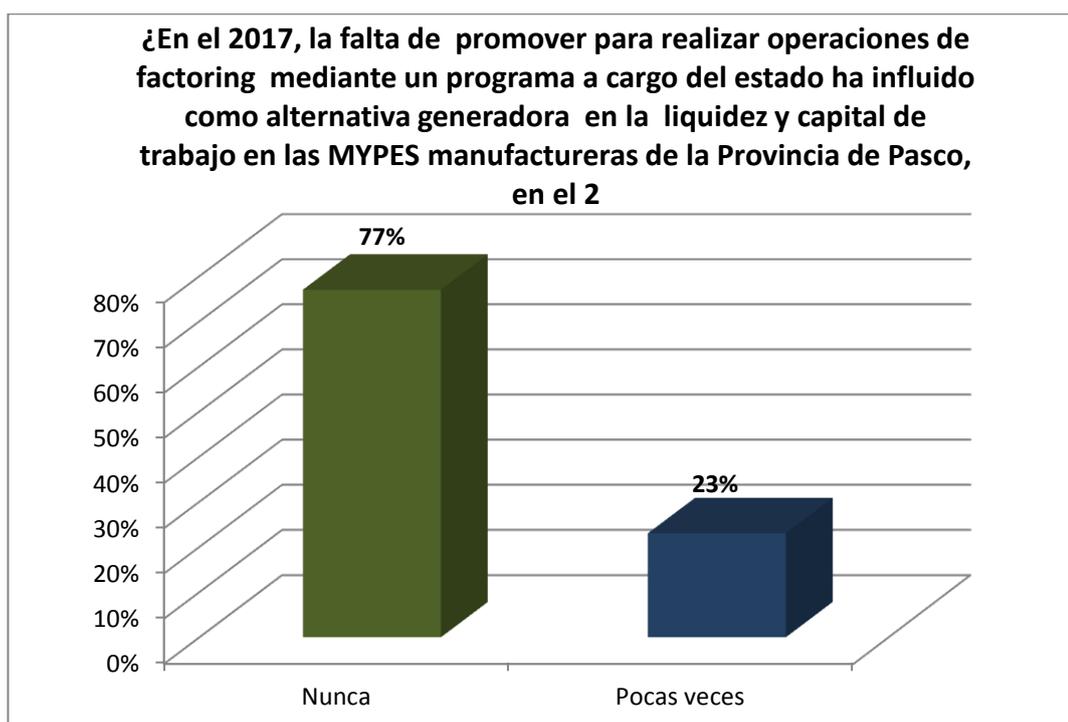
TABLA N° 09

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	96	77	77	77
Pocas Veces	29	23	23	100
Muchas Veces	00	00	00	100
Siempre	00	00	00	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 09

La falta de promover operaciones con el factoring



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N° 09 el 77% de los encuestados han respondido como **nunca** han sido difundidos y promovidos a través de las entidades financieras de la Región de Pasco el uso del Factoring para realizar sus operaciones, asimismo el estado no han promovido el uso de dicha herramienta financiera. El 23% de los encuestados han señalado como **pocas veces** los conductores de las empresas materia de estudio han tomado conocimiento en forma extraoficial sobre el financiamiento mediante el factoring.

4.2.10. Falta de liquidez y capital de trabajo

A la pregunta: ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce no le ha permitido mantener el proceso productivo los productos que produce?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

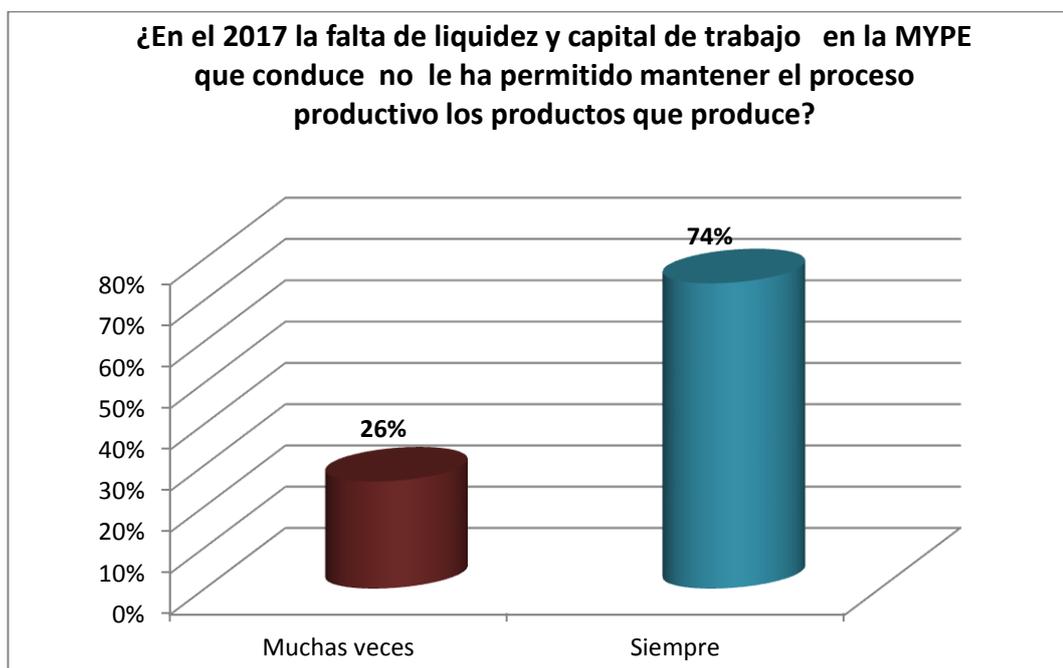
TABLA N° 10

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	00	00	00	00
Pocas Veces	00	00	00	00
Muchas Veces	32	26	26	26
Siempre	93	74	74	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 10

Falta de liquidez y capital de trabajo



INTERPRETACIÓN:

El 74% de los encuestados en relación a la pregunta N° 10 han respondido como **siempre** los conductores de las empresas materia de estudio han carecido de liquidez para cumplir oportunamente con sus obligaciones contraídas de igual forma la falta de capital de trabajo no les han permitido lograr mayor producción. El 26% de los encuestados han indicado **muchas veces** los conductores de las MYPES materia de estudio han carecido de liquidez y capital de trabajo.

4.2.11. Cumplimiento de las obligaciones contraídas

A la pregunta: ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce le ha permitido cumplir oportunamente con las obligaciones contraídas?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

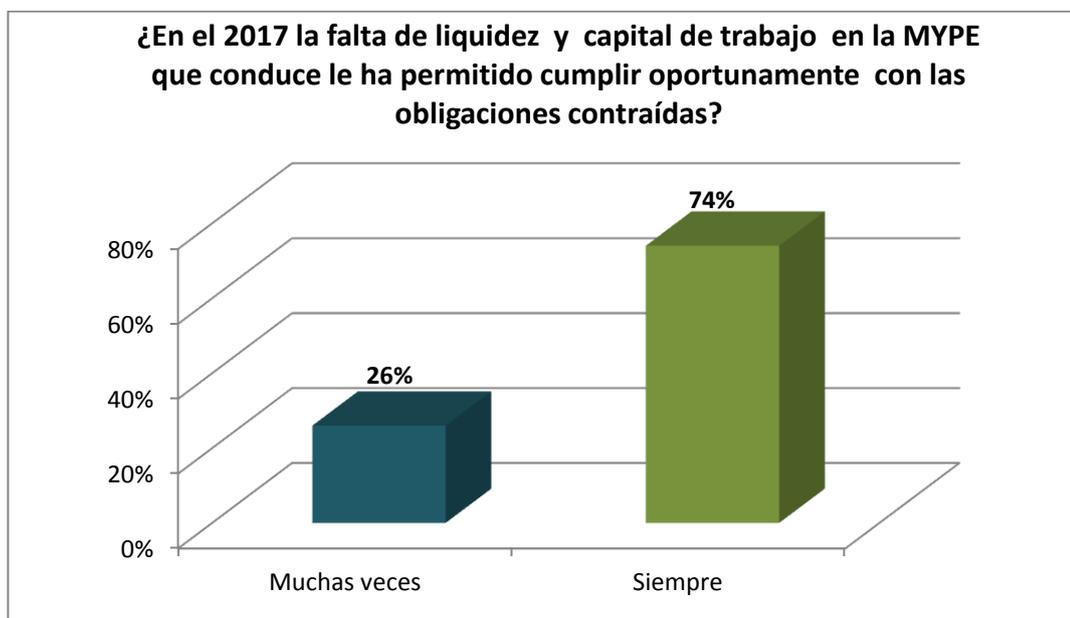
TABLA N° 11

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	00	00	00	00
Pocas Veces	00	00	00	00
Muchas Veces	33	26	26	26
Siempre	92	74	74	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 11

Cumplimiento de las obligaciones contraídas



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N° 11, 74% de los encuestados han respondido como **siempre** a falta de liquidez y capital de trabajo no han cumplido con las obligaciones contraídas en el ejercicio del 2017. El 26% han señalado como **muchas veces** las empresas materia de estudio no han cumplido con sus obligaciones contraídas.

4.2.12. Costo operativo durante el proceso productivo

A la pregunta: ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce ha influido en el costo operativo durante el proceso productivo?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

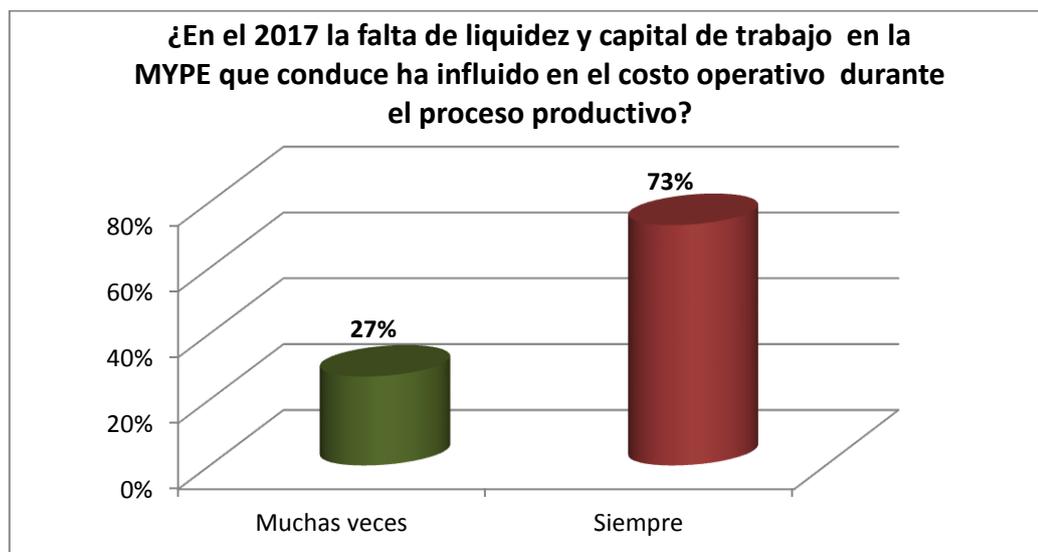
TABLA N° 12

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	00	00	00	00
Pocas Veces	00	00	00	00
Muchas Veces	34	27	27	27
Siempre	91	73	73	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 12

Costo operativo durante el proceso productivo



INTERPRETACIÓN:

El 73% de los encuestados han señalado en relación a la pregunta N° 12 como siempre los conductores de las empresas materia de estudio la falta de liquidez y capital de trabajo en el 2017 han sido por los costos operativos que tenían que cubrir durante el proceso de producción. El 27% de los encuestados han indicado que muchas veces los encuestados han cubierto el costo operativo durante el proceso de producción de sus productos que procesan por lo cual han influido en la liquidez y capital de trabajo durante el 2017.

4.2.13. Operaciones del activo corriente

A la pregunta: ¿En el 2017 para obtener liquidez y capital de trabajo ha realizado operaciones del activo corriente que dispone?

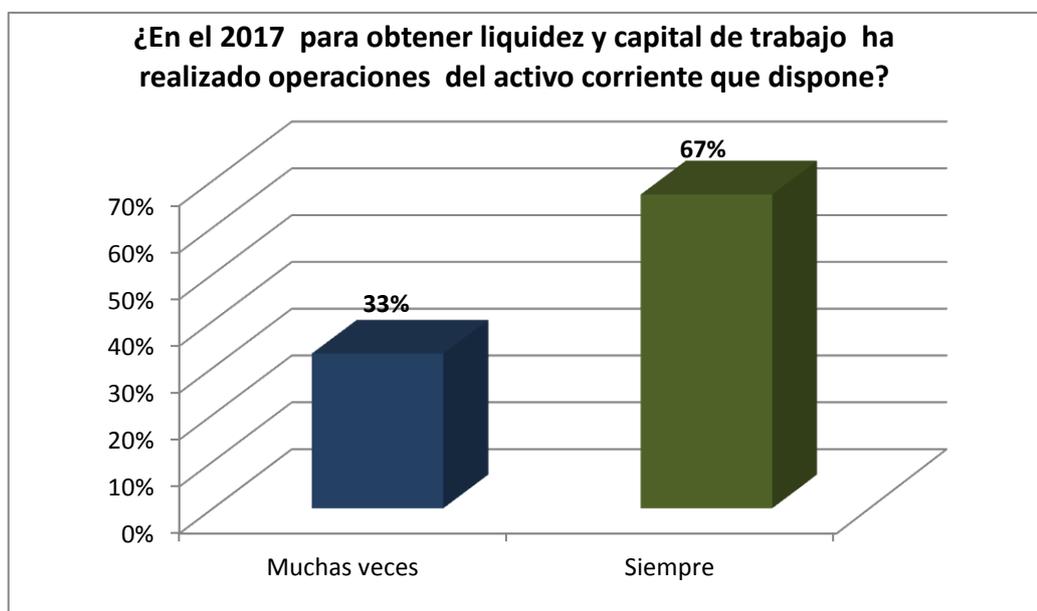
ANÁLISIS DE FRECUENCIA

TABLA N° 13

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	00	00	00	00
Pocas Veces	00	00	00	00
Muchas Veces	41	33	33	33
Siempre	84	67	67	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 13



Operaciones del activo corriente

INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N° 13 el 67% de los encuestados han respondido como **siempre** han realizado operaciones del activo corriente que dispone para disponer de liquidez para cumplir con sus obligaciones contraídas e incrementar su capital de trabajo para incrementar su producción.

El 33% de los encuestados han señalado como **muchas veces** han realizado operaciones en el activo corriente para obtener liquidez y capital de trabajo en el 2017.

4.2.14 Operaciones del activo circulante

A la pregunta: ¿En el 2017 para obtener liquidez y capital de trabajo ha realizado operaciones del activo circulante que dispone?

ANÁLISIS DE FRECUENCIA

TABLA N° 14

Categorías	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje Válido	Porcentaje Acumulado
Nunca	00	00	00	00
Pocas Veces	00	00	00	00
Muchas Veces	38	30	30	30
Siempre	87	70	70	100
TOTAL	125	100	100	

Fuente: Elaboración propia

GRÁFICO N° 14

Operaciones del activo circulante



INTERPRETACIÓN:

En el trabajo de campo realizado en relación a la pregunta N° 13 el 70% de los encuestados han respondido como **siempre** han realizado operaciones del activo circulante que dispone para disponer de liquidez y capital de trabajo para cumplir con sus obligaciones contraídas e incrementar su producción en el 2017 . El 30% de los encuestados han señalado como **muchas veces** han realizado operaciones en el activo circulante para obtener liquidez y capital de trabajo en el 2017.

4.3. ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE DATOS

En el período de estudio realizado en relación a las variables independientes el 75% de los no han tenido conocimiento sobre el funcionamiento del factoring en las entidades financieras de la Región de Pasco, que ofrecen dicho producto financiero a las MYPES dinero en efectivo por las empresas financieras que permiten al usuario, puedan acceder en efectivo rápidamente y no tenga que esperar el depósito del deudor. El 74% han señalado que los conductores de las empresas materia de estudio no han realizado gestiones de financiamiento a corto plazo mediante el factoring para conseguir recursos financieros por lo cual han incidido en el desarrollo de sus operaciones operativas. El 75% de los encuestados no han tomado conocimiento sobre las alternativas que ofrecen el factoring para lograr recursos financieros para poder incrementar su liquidez y capital de trabajo que le permitiría aumentar su producción y cumplir oportunamente con sus obligaciones contraídas. El 77% de los encuestados han no han sido difundidos y promovidos

mediante las entidades financieras de la Región de Pasco el uso del Factoring para realizar sus operaciones, asimismo, el estado no han promovido el uso de dicha herramienta financiera. En relación a la variable dependiente el 81% de los encuestados en el 2017 no han realizado gestiones financieras para generar recursos financieros mediante el factoring, por lo cual han adolecido de liquidez y capital de trabajo.

4.4 CONTRASTACIÓN DE HIPÓTESIS

4.4.1 Contrastación de Hipótesis General

H_0 : El desconocimiento del funcionamiento del factoring no influye de manera significativa como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

H_1 : El desconocimiento del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
¿En el 2017, el desconocimiento del funcionamiento del factoring en su empresa que conduce ha influido en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017? *	125	100,0%	0	0,0%	125	100,0%
¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?						

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)	Significación exacta (bilateral)	Significación exacta (unilateral)
--	-------	----	--------------------------------------	----------------------------------	-----------------------------------

Tabla cruzada ¿En el 2017, el desconocimiento del funcionamiento del factoring en su empresa que conduce ha influido en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017? * ¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

Recuento

		¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?		Total
		Nunca	Pocas veces	
¿En el 2017, el desconocimiento del funcionamiento del factoring en su empresa que conduce ha influido en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?	Nunca	94	0	94
	Pocas veces	7	24	31
Total		101	24	125

Chi-cuadrado de Pearson	90,067 ^a	1	,000		
Corrección de continuidad ^b	85,146	1	,000		
Razón de verosimilitud	89,160	1	,000		
Prueba exacta de Fisher				,000	,000
Asociación lineal por lineal	89,347	1	,000		
N de casos válidos	125				

a. 0 casillas (0,0%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es 5,95.

b. Sólo se ha calculado para una tabla 2x2

Análisis Estadístico

Como el Chi cuadrado experimental es superior al valor tabular, la hipótesis general, se acepta y se concluye que el desconocimiento del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

4.4.2 Contrastación de las Hipótesis específicas

Hipótesis específica (a):

H₀: La poca accesibilidad al funcionamiento del factoring influye directamente como alternativa generadora en liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

H₁: La poca accesibilidad al funcionamiento del factoring no influye directamente como alternativa generadora en el liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
¿En el 2017, la falta del financiamiento a corto plazo del factoring ha incidido como alternativa generadora en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017? *	125	100,0%	0	0,0%	125	100,0%
¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?						

Tabla cruzada ¿En el 2017, la falta del financiamiento a corto plazo del factoring ha incidido como alternativa generadora en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017? *¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

Recuento

		¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?		Total
		Nunca	Pocas veces	
¿En el 2017, la falta del financiamiento a corto plazo del factoring ha incidido como alternativa generadora en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?	Nunca Pocas veces	92	0	92
		9	24	33
Total		101	24	125

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)	Significación exacta (bilateral)	Significación exacta (unilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	82,808 ^a	1	,000		
Corrección de continuidad ^b	78,187	1	,000		
Razón de verosimilitud	83,605	1	,000		
Prueba exacta de Fisher				,000	,000
Asociación lineal por lineal	82,146	1	,000		
N de casos válidos	125				

a. 0 casillas (0,0%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es 6,34.

b. Sólo se ha calculado para una tabla 2x2

Análisis Estadístico

Como el Chi cuadrado experimental es superior al valor tabular, la hipótesis específica (a), se acepta y se concluye que la poca accesibilidad al funcionamiento del factoring influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Hipótesis específica (b):

H₀: El desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring no influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

H₁: El desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
¿En el 2017, el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ha influido como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017? * ¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?	125	100,0%	0	0,0%	125	100,0%

Tabla cruzada ¿En el 2017, el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ha influido como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?*¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

Recuento

		¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?		Total
		Nunca	Pocas veces	
¿En el 2017, el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ha influido como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?	Nunca	94	0	94
	Pocas veces	7	24	31
	Total	101	24	125

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)	Significación exacta (bilateral)	Significación exacta (unilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	90,067 ^a	1	,000		
Corrección de continuidad ^b	85,146	1	,000		
Razón de verosimilitud	89,160	1	,000		
Prueba exacta de Fisher				,000	,000
Asociación lineal por lineal	89,347	1	,000		
N de casos válidos	125				

a. 0 casillas (0,0%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es 5,95.

b. Sólo se ha calculado para una tabla 2x2

Análisis Estadístico

Como el Chi cuadrado experimental es superior al valor tabular, la hipótesis específica (b), se acepta y se concluye que el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Hipótesis específica (c):

H₀: La falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado no influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

H₀: La falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.

Resumen de procesamiento de casos

	Casos					
	Válidos		Perdidos		Total	
	N	Porcentaje	N	Porcentaje	N	Porcentaje
¿En el 2017, la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado ha influido como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2 * ¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?	125	100,0%	0	0,0%	125	100,0%

Tabla cruzada ¿En el 2017, la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado ha influido como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2*¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

Recuento

		¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?		Total
		Nunca	Pocas veces	
¿En el 2017, la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado ha influido como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2	Nunca	96	0	96
	Pocas veces	5	24	29
Total		101	24	125

Pruebas de chi-cuadrado

	Valor	gl	Significación asintótica (bilateral)	Significación exacta (bilateral)	Significación exacta (unilateral)
Chi-cuadrado de Pearson	98,327 ^a	1	,000		
Corrección de continuidad ^b	93,065	1	,000		
Razón de verosimilitud	95,615	1	,000		
Prueba exacta de Fisher				,000	,000
Asociación lineal por lineal	97,540	1	,000		
N de casos válidos	125				

a. 0 casillas (0,0%) han esperado un recuento menor que 5. El recuento mínimo esperado es 5,57.

b. Sólo se ha calculado para una tabla 2x2

CONCLUSIONES

1. Las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017 no han aplicado el factoring como herramienta financiera por lo cual no les han permitido generar recursos financieros para obtener mayor liquidez y capital de trabajo para cumplir oportunamente con sus obligaciones contraídas y aumentar su producción.
2. El desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017
3. En el 2017 las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco no han tomado conocimiento de las diferentes alternativas que ofrece el uso el factoring para obtener recursos financieros oportunamente, de esa forma obtener mayor liquidez y capital de trabajo.
4. En el 2017 las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco no han tenido la accesibilidad funcional mediante las entidades financieras de la Región de Pasco para hacer uso del Factoring por lo cual no han contado con liquidez y capital de trabajo para generar mayor producción.
5. En el 2017 las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco no han realizado operaciones financieras mediante el factoring debido a la falta de un programa de difusión y capacitación a los conductores de las empresas materia de estudio a cargo del estado y de las entidades financieras para obtener mayor liquidez y capital de trabajo.

RECOMENDACIONES

1. Se sugiere a los conductores de las empresas materia de estudio, hacer uso del factoring que les va permitir obtener recursos financieros oportunos para obtener mayor liquidez y capital de trabajo mediante el contrato con una entidad financiera que les va permitir convertir ventas al Crédito como si fueran al contado, evitando que la empresa se enfrente a desbalances por falta de liquidez inmediata y planificar con certeza los flujos financieros.
2. Se sugiere a los conductores de las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, realizar gestiones financieras mediante el factoring que es una alternativa de financiamiento que se orienta de preferencia a las MYPES que consiste en un contrato mediante el cual una empresa traspaşa el servicio de cobranza futura de las ventas al crédito a su favor y a cambio obtiene de manera inmediata el dinero de dichas operaciones con un descuento.
3. Se sugiere a los conductores de las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, realizar gestiones para la tener la accesibilidad en las entidades Financieras de la Región de Pasco para el uso del factoring que les va facilitar el crecimiento de dicho sector empresarial, en donde los recursos financieros quedan disponibles casi de inmediato, mejorando de esta forma los costos y lentitud que aquejan el crédito a las MYPES sobre la disponibilidad de recursos propios y las dificultades asociadas a los trámites burocráticos.

4. Se sugiere a las entidades financieras de la Región de Pasco, realizar charlas de orientación a los conductores de las empresas materia de estudio sobre temas relacionadas de la aplicación del factoring de igual forma el estado debe realizar la difusión mediante programas que dicho sector económico requiere apoyo financiero para obtener mayor crecimiento y incrementar sus volúmenes de ventas.

BIBLIOGRAFÍA

1. Arroyo Morales, Angélica -“Metodología de la Investigación Científica II”, Edición, Editorial San Marcos, Lima, 1,995
2. Diario El Peruano pág. 25,
3. Hernandez R., Fernández C. y Batista P. 2006. Metodología de la Investigación. Cuarta edición. Mc Graw-Hill/Interamericana Editores. México
4. James C. Van Horne, John M. Wachowicz, Fundamentos de Administración Financiera, UNDECMA EDITORIAL Mexico 2012.
5. Juan F. Pérez-Carballo Veiga, La gestión financiera de la empresa, Editorial ESIC, Madrid 2015
6. Pastrana Triana, Orlando Andrés, “Factoring Opción de Financiamiento eficiente para las PYMES en Argentina” Universidad de Buenos Aires, Facultad de Ciencias Económicas, Biblioteca Alfredo J. Palacios, 2015.
7. Peralta Rupay, Alejandro, “El Factoring y Perú Factoring”, Actualidad Empresarial N° 184-Primera Quincena de junio 2009

BIBLIOGRAFIA ELECTRÓNICA

- <https://rpp.pe/campanas/contenido-patrocinado/que-es-el-factoring-y-para-que-sirve-noticia-1057179>
- <http://www.bancafacil.cl/bancafacil/servlet/Contenido?indice=1.2&idPublicacion=3000000000000063&idCategoria=9>
- <https://www.bolsadeproductos.cl>
- <https://www.bolsadeproductos.cl/educacion/mercado-facturas/factoring/como-funciona>
- <http://www.sbs.gob.pe/sistema-financiero/registro-de-empresas-de-factoring-no-comprendidas-en-el-ambito-de-la-ley-general>
- <http://www.astorgaconsultores.com/noticias-2/ley30308-parapromoverelfactoringyeldescuento>
- <http://aempresarial.com/web/informativo.php?id=6400>
- <http://www.astorgaconsultores.com/noticias-2/ley30308-parapromoverelfactoringyeldescuento>
- <https://destinonegocio.com/pe/emprendimiento-pe/factoring-la-ley-de-la-factura-negociable/>
- <https://destinonegocio.com/pe/economia-pe/mantenga-la-liquidez-de-su-negocio/>
- <https://gestion.pe/tu-dinero/liquidez-importante-1-125091>
- <https://contapuntual.wordpress.com/2012/02/08/que-es-el-capital-de-trabajo/>

ANEXO

TÉCNICA DE LA ENCUESTA

Cuestionario aplicado a los conductores de las MYPES industriales manufactureras de la Provincia de Pasco.

I. DATOS GENERALES:

1.1 Distrito donde labora

1.2 .Cargo.....

II. OBJETIVO

Analizar y determinar la incidencia del desconocimiento del funcionamiento del factoring como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017

III. INSTRUCCIONES

Marca con un aspa (X) las respuestas que cree usted correcta sobre las preguntas con relación al tema de investigación.

IV. PREGUNTAS:-

FACTORING

1. ¿Durante el 2017, ha vendido sus facturas generadas por sus ventas a una empresa del factoring ?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

2. ¿Durante el 2017, ha efectuado gestiones de operaciones de factoring financiero para obtener liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco en el 2017?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

3. ¿Durante el 2017, se ha enterado de los requisitos que exigen las entidades financieras para obtener el factoring financiero?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

4. ¿En su calidad de conductor se ha enterado que su empresa tiene acceso al factoring financiero?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

5. ¿En el 2017, el desconocimiento del funcionamiento del factoring en su empresa que conduce ha influido en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

6. ¿En el 2017, la falta de financiamiento a corto plazo del factoring ha incidido como alternativa generadora en el financiamiento en el liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

7. ¿En el 2017, el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ha influido como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

8. ¿En el 2017, ha enterado sobre las ventajas que ofrece el factoring financiero las entidades financieras?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

9. ¿En el 2017, la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado ha influido como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

LIQUIDEZ Y CAPITAL DE TRABAJO

10. ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce no le ha permitido mantener el proceso productivo los productos que produce?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

11. ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce le ha permitido cumplir oportunamente con las obligaciones contraídas?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

12. ¿En el 2017 la falta de liquidez y capital de trabajo en la MYPE que conduce ha influido en el costo operativo durante el proceso productivo?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

13. ¿En el 2017 para obtener liquidez y capital de trabajo ha realizado operaciones del activo corriente que dispone?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

14. ¿En el 2017 para obtener liquidez y capital de trabajo ha realizado operaciones del activo circulante que dispone?

Nunca () Pocas veces () Muchas veces () Siempre ()

GUIA DE ANALISIS DOCUMENTAL

1. ¿Qué tipo de documento es?

2. ¿Qué representa?

3. ¿Es una obra de rigor científico?

4. ¿Cuál es su actualidad?

5. ¿Cuál es su contexto?

6. ¿Quién es el autor?

7. ¿Qué relevancia científica tiene en la disciplina?

8. ¿Con que fines se creó el documento?

9. ¿Es autentico?

10. ¿Cuán original es?

MATRIZ DE CONSISTENCIA

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES
<p>Problema General ¿En qué medida el desconocimiento del funcionamiento del factoring incide como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?</p> <p>Problemas Específicos:</p> <p>a) ¿En qué medida la poca accesibilidad al funcionamiento del factoring incide como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?</p> <p>b) ¿En qué medida el desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring incide como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?</p> <p>c) ¿De qué manera la falta de</p>	<p>Objetivo General: Analizar y determinar la incidencia del desconocimiento del funcionamiento del factoring como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p> <p>Objetivos Específicos</p> <p>a) Analizar y determinar la incidencia de la poca accesibilidad al funcionamiento del factoring. como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p> <p>b) Analizar y determinar la incidencia del desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p>	<p>Hipótesis General: El desconocimiento del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa de financiamiento en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p> <p>Hipótesis Específicos:</p> <p>a) La poca accesibilidad al funcionamiento del factoring influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las Micro y Pequeñas empresas manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p> <p>b) El desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring influye de manera significativa como alternativa generadora de liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p> <p>c) La falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un</p>	<p>Variables Independientes</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ El Factoring ▪ Accesibilidad al funcionamiento del factoring ▪ Desconocimiento de las alternativas del funcionamiento del factoring ▪ Falta de promover operaciones de factoring <p><u>Variable Dependiente</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Financiamiento de liquidez y capital de trabajo 	<ul style="list-style-type: none"> - Venta de facturas - Financiamiento de efectivo - Requisitos exigidos - Mejora de ingreso financiero - Acceso al factoring financiero - Conocimiento del factoring financiero. - Asistencia de un programa del factoring financiero por el estado. - Gestión de operaciones de factoring financiero. - Ventajas de financiamiento con el factoring financiero - Tipos de Factoring - Liquidez inmediata - Capital de trabajo a corto plazo. - Mantener el proceso productivo - Cumplir con las obligaciones. - Permite costear el proceso productivo - Capital Corriente - Capital Circulante - Capital de Rotación

<p>promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado incide como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?</p>	<p>c) Analizar y determinar la incidencia de la falta de promover para realizar operaciones de factoring mediante un programa a cargo del estado como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017?</p>	<p>programa a cargo del estado influye directamente como alternativa generadora en la liquidez y capital de trabajo en las MYPES manufactureras de la Provincia de Pasco, en el 2017.</p>		
---	--	---	--	--